

FABIAN SIEGLER

FREEDOM

Erlange persönliche Freiheit durch EU-Dropshipping



LIFE
BEGINS
AT THE
END...

Freedom

**Erlange persönliche Freiheit durch
EU-Dropshipping**

Freedom
Erlange persönliche Freiheit durch
EU-Dropshipping

geschrieben von FABIAN SIEGLER
Sachverständiger für Dropshipping

Impressum/ Herausgeber:

EXPERTISEROCKS SL
C/Sant Felip Neri, 12 Entlo. 1
07002 Palma de Mallorca
+348-81800014
E-Mail: info@expertise.rocks

EXPERTISEROCKS SL wird vertreten durch die persönlich haftende
Gesellschafterin: Jasmin Hoffmann
Umsatzsteuer-Identifikationsnummer: ESB16532202
Buchautor: Fabian Siegler

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek:
Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der
Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind
im Internet über <http://dnb.dnb.de> abrufbar.

© 2019 Fabian Siegler

Lektorat: Dagmar Henning „Satzwandel“
Korrektorat: Dagmar Henning „Satzwandel“
Design: EXPERTISEROCKS SL

Verlag & Druck: tredition GmbH, Halenreihe 40-44, 22359 Hamburg

ISBN:

978-3-7497-2174-0 (Paperback)

978-3-7497-2175-7 (Hardcover)

978-3-7497-2176-4 (e-Book)

Das Werk, einschließlich seiner Teile, ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung ist ohne Zustimmung des Verlages und des Autors unzulässig. Dies gilt insbesondere für die elektronische oder sonstige Vervielfältigung, Übersetzung, Verbreitung und öffentliche Zugänglichmachung.

Hinweis:

Aus Gründen der Lesbarkeit wurde im Text die männliche Form gewählt, nichtsdestoweniger beziehen sich die Angaben auf Angehörige beider Geschlechter.

Außerdem erlaubt sich der Autor eine direkte Ansprache und duzt seine Leser. Dies ist keinem Mangel an Respekt geschuldet, sondern vielmehr der Tatsache, dass in der Wahlheimat Palma de Mallorca (Spanien) das du an der Tagesordnung ist. Auch Spanienkenner und Buchautor Tobias Büsch vertritt gegenüber dem MallorcaMagazin* folgende Auffassung: „In Spanien ist es anders, man duzt sich, das ist einfach so.“ Eine Respektlosigkeit sei das nicht, im Gegenteil: „Ich habe oft das Gefühl, dass die Spanier sich unwohl fühlen, wenn man sie siezt. Das erzeugt einen Abstand, der ihnen unangenehm ist.“

* <https://www.mallorcamagazin.com/service/leben-und-arbeiten-auf-mallorca/spanisches-allerlei/siezen-sie-noch-oder-duzt-schon.html>

Inhaltsverzeichnis

Kurze Einleitung: Vorwort

Bist du bereit, Unternehmer zu werden?

Kenn deine Stärken

Dropshipping ist kein Trend!

Wie finde ich meine passende Sortimentsnische?

Welche Rechtsform passt zu meinem Dropshipping-Business?

Worauf muss ich bei einem Dropshipping-Lieferanten achten?

Löwen jagen noch immer Antilopen!

Warum harte Arbeit nicht zielführend ist

Mythos: Preisabwärtsspirale

Königdisziplin: Upselling durch Automatisierung

Wie du neue Märkte schaffen kannst

Nächster Halt: Dropshipping-Weltmarktführer

Skalierung und Wachstum: aber nicht um jeden Preis!

Wann ist gut gut genug?

Bist du bereit für ein Leben außerhalb deines Hamsterrads?

Instagram & Dropshipping

Brechen wir Regeln, um Erfolgsgeschichte zu schreiben!

Die harte Schule des NEIN-Sagens!

Rechtliche Besonderheiten beim Dropshipping

Erfolge müssen gefeiert werden

Noch mehr Input gewünscht?

Treue wird belohnt!

Kurze Einleitung: Vorwort

Ich habe mich bewusst gegen eine Neuauflage meines Buches über Dropshipping entschieden. Was ist der Unterschied zwischen einem neuen Buch und einer Neuauflage? Ich vertrete folgende Auffassung: Sehr häufig wurde inhaltlich nicht viel verändert, sondern kleinere Fehler korrigiert, etwa Rechtschreib- und/oder Grammatikfehler, geringfügige inhaltliche Fehler. Sehr gravierende Änderungen sind eher selten. Manchmal heißt eine 2. Auflage sogar nur so, weil das Buch einfach noch mal gedruckt wurde, eben weil die 1. Auflage komplett ausverkauft wurde, aber immer noch Nachfrage nach dem Buch besteht. Ich kenne z. B. ein vergriffenes Buch, das derzeit gebraucht auf Amazon für mehr als den doppelten Neupreis gehandelt wird. In solchen Fällen wird teilweise eben eine 2. Auflage herausgebracht. Manchmal steht in Büchern „2. überarbeitete Auflage“. Wenn jemand aber wirklich neue Erkenntnisse hat, schreibt er ein neues Buch bzw. eine Fortsetzung. Und genau das habe ich getan. In diesem Buch geht es um das Thema Dropshipping (welch eine Überraschung), aber auch um den Schwerpunkt des internationalen Handels und vor allem um die Tatsache, dass du dieses Businessmodell von wirklich überall aus betreiben kannst. Ich lebe auf der Sonneninsel Mallorca in Spanien und arbeite im 13. Jahr mit Dropshipping. Hinzu kommt, dass ich meine Qualifikationen in diesem Bereich erweitern konnte. Seit Ende 2018 bin ich Sachverständiger für Dropshipping, der erste überhaupt. Weltweit. Doch was ist ein qualifizierter Sachverständiger überhaupt? Laut Bundesverband verfügt dieser über eine fundierte Berufsausbildung, langjährige Berufserfahrung, eine Ausbildung zum Sachverständigen, die Anerkennung und/oder Zertifizierung und über eine konstante Weiterbildung. Ich denke, das trifft bei mir zu. Der Vollständigkeit halber sei darauf hingewiesen, dass ich zuvor „nur“ Sachverständiger

für Internetmarketing war. Seit 2018 bin ich nun beides. Ebenfalls kam meine Qualifikation im Bereich Marketing-Automatisierung hinzu. Ich bin Spaniens erster zertifizierter Unternehmensberater für Marketing-Automatisierung gemäß Klick-Tipp. Letzteres ist das in meinen Augen führende E-Mail-Marketingprogramm auf dem deutschsprachigen Markt. Natürlich auch DSGVO-konform. Doch dazu später mehr.

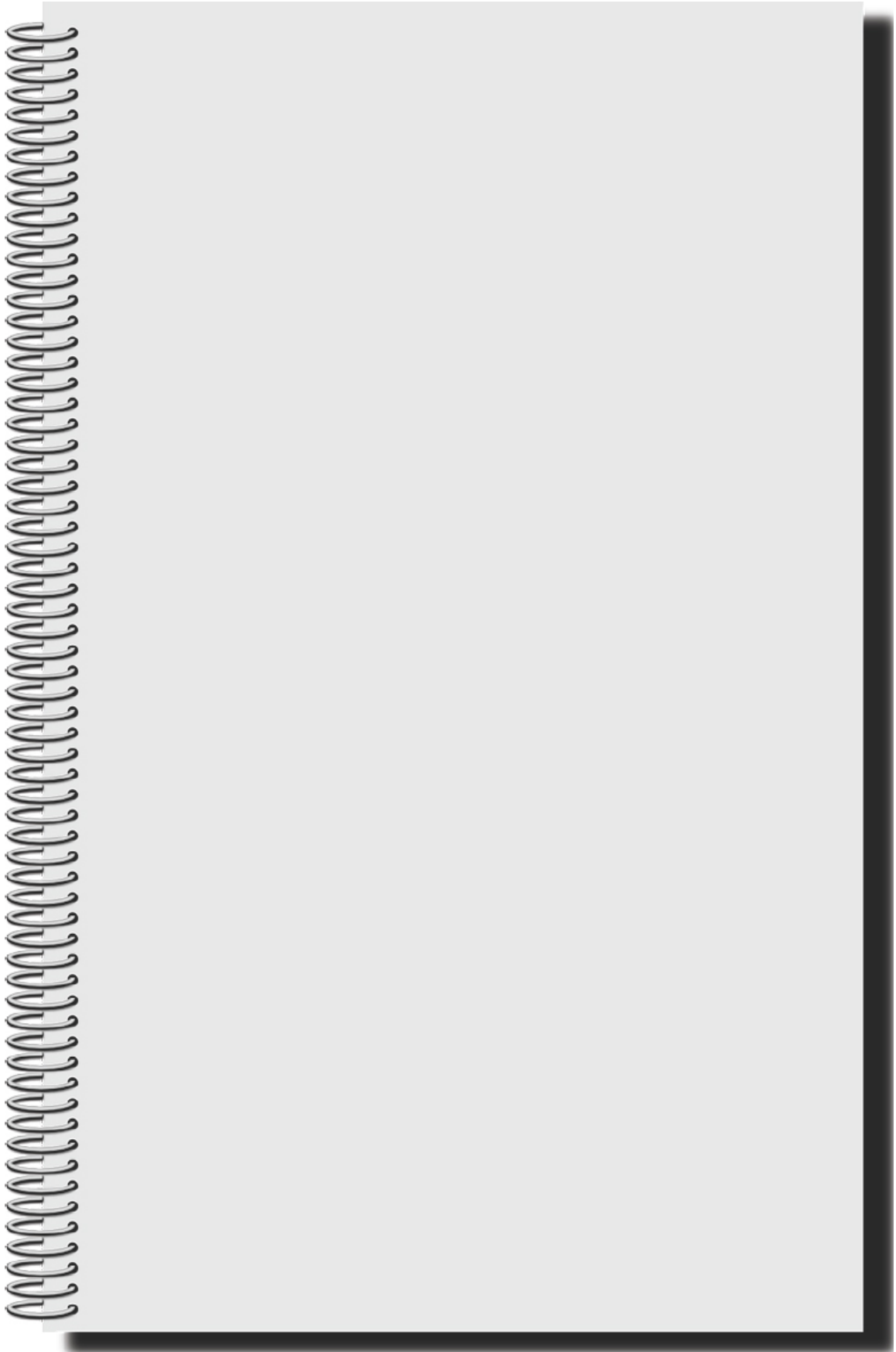
Es gibt aber auch noch weitere Neuigkeiten, etwa das weltweit erste Dropshipping-Brettspiel, das von uns entwickelt wurde. Zudem hat unser YouTube-Channel im Dezember 2018 die 1-Millionen-Marke geknackt, ein weiterer Meilenstein, der mich mit Stolz erfüllt. Dropshipping wird nicht selten mit einem Trend und China-AliExpress-Shopify-Facebook-Ads-Business assoziiert. Dies ist allerdings, als würde man Musik auf die neuesten Popsongs in den Charts reduzieren. Um dir den Blick über den Tellerrand zu ermöglichen, ist dieses zweite Buch – als Workbook – in meinem Fachbereich erschienen. Dropshipping bedeutet in meinen Augen Freiheit, daher der Name Freedom (englisch für Freiheit). Beim Lesen und vor allem beim Anwenden wünsche ich dir viel Spaß.

Bist du bereit, Unternehmer zu werden?

Es klingt wie das Paradies – dein eigener Chef zu sein. Du besitzt dein eigenes Unternehmen, kannst entspannt deine Arbeitszeiten festlegen und musst niemandem Rechenschaft ablegen. Das Beste ist, dass du anziehen kannst, was du möchtest. Ich arbeite nicht selten nur mit Badeshorts in meinem Garten mit Meerblick ..., aber jeder, wie er möchte. Dein Unternehmen kann sogar so aufgebaut werden, das es idealerweise von anderen gemanagt wird; wegen des Einkommens, das es erwirtschaftet, hast du sehr viel Freiheit und Freizeit. Doch egal, ob ein nicht geschäftsführender Inhaber oder ein Unternehmer mitten im Tagesgeschäft, Eigentümer zu sein, bedeutet immer auch, die Verantwortung zu übernehmen. Die gesamte Verantwortung – für die Integrität deines Unternehmens versteht sich. Der Erfolg oder gar Misserfolg deines Geschäftes (und damit auch dein persönlicher finanzieller Erfolg) lastet auf deinen Schultern. Fakt ist, es gibt ab jetzt keine bezahlten Krankheitstage und kein Urlaubsgeld mehr. Geschweige denn die Möglichkeit, deine Stelle zu verlieren. Eine wirtschaftliche Wende bedeutet eben nicht mehr nur die nicht mehr vorhandene Sicherheit des Arbeitsplatzes, sondern bringt möglicherweise auch Sorge um den völligen finanziellen Ruin. Da ich selbst eine Privatinsolvenz hinter mir habe, weiß ich genau, wovon ich hier schreibe. Du musst anerkennen, dass es kein Sicherheitsnetz in der Welt des Unternehmertums gibt. Du solltest daher von Anfang an wissen, ob du diesen Weg gehen möchtest. Dieses Buch wird dir den Weg aus dem Hamsterrad zeigen. Doch Laufen lernen musst du allein. Kennst du Linus? Er ist der Intellektuelle der Peanuts-Bande. Doch auch er brauchte Sicherheit. Lucy hingegen war die Draufgängerin. Alles andere als eine Plänemacherin, eben eine solche, die nie alles durchdachte. Irgendwo zwischen den Persönlichkeiten dieses

Geschwisterduos ist der ideale Unternehmer angesiedelt. Gewiss bin ich nicht ein solcher, aber womöglich du. Es ist an der Zeit, dass du dies nun reflektierst. Hast du die richtigen unternehmerischen Eigenschaften? Unternehmer zu sein und Unternehmer werden zu wollen, sind eindeutig zwei Paar Schuhe. Wenn ich du wäre, würde ich einem anderen in deinem Alter mein T-Shirt und die Playstation verkaufen. Ich würde einige Haarspangen deiner Mutter oder Schwester finden und sie einem siebenjährigen Mädchen verkaufen. Die beste Art, ein Unternehmer zu werden, ist, sich wie ein Unternehmer zu verhalten! Unternehmer verkaufen; also gründe ein Geschäft, beginn damit, Dinge zu verkaufen. Welche die beste Rechtsform für dein Business ist, werde ich dir im Folgenden erklären. Denk daran, nie war es leichter, ein Business zu gründen. Dank Dropshipping benötigst du kein Geld, um in Waren zu investieren. Du benötigst auch keine Mitarbeiter oder große Lagerflächen. Aber, wenn du dir immer noch nicht sicher bist, wie du anfangen sollst, dann such einen jungen Unternehmer in deiner Nachbarschaft, der etwas Ähnliches macht wie das, was du machen willst, frag ihn, ob du ihm helfen kannst. Lern dein Handwerk. Es gilt im Leben alleinig praktisches Tun. Inserier noch heute deinen ersten Artikel, und sei es etwas Gebrauchtes bei eBay-Kleinanzeigen oder in einer Facebook-Gruppe.

Notizen



Kenn deine Stärken

Wenn du meine früheren Bücher kennst, weißt du, dass ich auf Tests stehe. Nein, nicht die aus der Schule. Aber diejenigen, die dir mehr über dich selbst verraten. So auch der Kolbe A™ Index. Er ist wirklich einzigartig. Es misst nicht die Intelligenz, die Persönlichkeit oder den sozialen Stil. Er misst die instinktiven Wege, die du gehst, wenn du dich bemühst. Sein Ergebnis beschreibt deine natürlichen Stärken – deinen Modus Operandi (MO). Es geht also nicht um Schwächen, sondern um deine Handlungsweise im positiven Sinn. Mir hat der Index geholfen, meinen Blick auf mich und meine Stärken zu schärfen. Gerade als angehender Unternehmer wirst du lernen müssen, wiederkehrende Arbeiten zu delegieren. Mit diesem Test kannst du genau ableiten, was du besser selbst machen solltest und was nicht. Für jede Frage gibt es zwei Antworten: MOST und LEAST.