



Erfolgreich im Geschäft

Das Fundament fürs Wachstum legen



Erfolgreich im Geschäft
Das Fundament fürs Wachstum legen

Modul 1:
Entwickeln Sie eine wirksame Strategie

Wie lernt mein Unternehmen Rad fahren?

Erinnern Sie sich noch ans Rad fahren lernen? An das große, schwere Fahrrad, die verkrampften Hände am Lenker, den einen Fuß auf dem Pedal und den anderen hüpfend neben dem rollenden Rad? An die unzähligen vergeblichen Versuche, den zweiten Fuß auf die Pedale zu bringen, ohne das Gleichgewicht zu verlieren? Vielleicht erinnern Sie sich noch an die Hand des Vaters im Rücken, an den Geruch von Asphalt und an den Schmerz der aufgeschlagenen Knie. Und vielleicht fühlen Sie sogar heute noch das freudige Kribbeln im ganzen Körper nach den ersten Metern allein - schwankend zwar noch und unsicher, aber innerlich jubelnd und in der Gewissheit: Ich kann Rad fahren!

Unternehmer sein ist wie Rad fahren lernen. Mit einem entscheidenden Unterschied. Während ein Kind, wenn es Rad fahren lernt, viele Vorbilder hat und ganz fest daran glaubt, dass es bald selbst mühelos dahin gleiten wird, fehlt dem Unternehmer diese Sicherheit. Mühsam erscheint den meisten Unternehmern das Geschäft des Kundenfangs, unsicher und zweifelhaft die zäh errungenen Erfolge, unstet das Unternehmerglück. Angeblich führen zwar viele Wege zum Erfolg, aber nur wenige Unternehmer finden sie - die allerwenigsten dauerhaft. Die meisten stellen sich stets die gleiche, bange Frage: Ist es richtig, was ich tue? Sollte ich nicht doch einen anderen Weg einschlagen? Machen es die anderen geschickter, haben sie die besseren Vorbilder?

Denn die Statistiken für Freiberufler und Selbstständige zeigen, dass die Angst nicht unberechtigt ist: Über 10 % könnten genauso gut Hartz IV beantragen, über 30 % verdienen wesentlich weniger als in einer vergleichbaren Angestellten-Position. Dabei sollten Sie als Selbstständiger mindestens das 1,75 - 2,5-Fache eines Angestellten erzielen (eine ausführliche Kalkulationshilfe finden Sie im Download-Bereich: „Wie viel sollte ich als Selbstständiger verdienen?“). Und nur 15 % erreichen die Pole-Position: finanzielle