

Der US-Bestseller *Trade Like a Stock Market Wizard* von
einem der erfolgreichsten amerikanischen Trader

HANDELN WIE EIN MARKET WIZARD

WIE SIE MIT AKTIEN
IN JEDEM MARKT EINE
ÜBERDURCHSCHNITTLICHE
PERFORMANCE ERZIELEN



FBV

MARK MINERVINI

MARK MINERVINI

**HANDELN WIE EIN MARKET
WIZARD**

MARK MINERVINI
HANDELN WIE EIN MARKET
WIZARD

**WIE SIE MIT AKTIEN IN JEDEM MARKT EINE
ÜBERDURCHSCHNITTLICHE PERFORMANCE
ERZIELEN**

FBV

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek

Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie.

Detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <http://dnb.d-nb.de> abrufbar.

Für Fragen und Anregungen

info@finanzbuchverlag.de

Originalausgabe

2. Auflage 2022

© 2022 by Finanzbuch Verlag, ein Imprint der Münchner Verlagsgruppe GmbH

Türkenstraße 89

80799 München

Tel.: 089 651285-0

Fax: 089 652096

Die Originalausgabe erschien 2013 unter dem Titel *Trade like a Stock Market Wizard* im Verlag McGrawHill.

Original edition copyright 2013 by Mark Minervini. All rights reserved.

German edition copyright 2022 by Münchner Verlagsgruppe. All rights reserved.

Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung und Verbreitung sowie der Übersetzung, vorbehalten. Kein Teil des Werkes darf in irgendeiner Form (durch Fotokopie, Mikrofilm oder ein anderes Verfahren) ohne schriftliche Genehmigung des Verlages reproduziert oder unter Verwendung elektronischer Systeme gespeichert, verarbeitet, vervielfältigt oder verbreitet werden.

Die im Buch veröffentlichten Ratschläge wurden von Verfasser und Verlag sorgfältig erarbeitet und geprüft. Eine Garantie kann jedoch nicht übernommen werden. Ebenso ist die Haftung des Verfassers beziehungsweise des Verlages und seiner Beauftragten für Personen-, Sach- und Vermögensschäden ausgeschlossen.

Übersetzung: Silvia Kinkel

Redaktion: Ulrich Wille

Korrektur: Manuela Kahle

Umschlaggestaltung: Pamela Machleidt auf Grundlage des Umschlags der Originalausgabe.

Umschlagabbildung: Copyright: Michael Benabib

Satz: Carsten Klein, Torgau

eBook: ePUBoo.com

ISBN Print 978-3-95972-512-5

ISBN E-Book (PDF) 978-3-96092-947-5

ISBN E-Book (EPUB, Mobi) 978-3-96092-948-2



Weitere Informationen zum Verlag finden Sie unter

www.finanzbuchverlag.de

Beachten Sie auch unsere weiteren Verlage unter www.m-vg.de

INHALT

VORWORT

KAPITEL 1:

EINE LESENSWERTE EINLEITUNG

Folgen Sie ihren Träumen und glauben Sie an sich
Und der Handel wird Euch frei machen
Das Beste aus beiden Welten erreichen
Investieren Sie als Erstes in sich selbst
Wenn Gelegenheit auf Vorbereitetsein trifft
Nachhaltiges Wissen zulegen
Lassen Sie Leidenschaft das Steuer übernehmen
Der beste Zeitpunkt, um anzufangen
Der Zeitpunkt, sich mitzuteilen

KAPITEL 2:

WAS SIE ALS ERSTES WISSEN MÜSSEN

Glück ist nicht nötig
Sie können klein anfangen
Nein! Das ist dieses Mal nicht anders
Ihre größte Herausforderung ist nicht der Markt
Niemand wird Ihnen diese Arbeit abnehmen
Möchten Sie rechthaben oder Geld verdienen?
Übung macht nicht perfekt
Warum ich Paper Trading nicht mag
Trading ist ein Geschäft
Investieren Sie nicht wie ein Fondsmanager
Gängige Meinungen bringen gängige Ergebnisse hervor

Die unvermeidlichen Kosten des Erfolgs
Klar zu definieren bedeutet zu opfern
Trader oder Investor?
Rechnen Sie mit schlechten Tagen
Rekorde werden aufgestellt, um gebrochen zu werden

KAPITEL 3:

SPECIFIC ENTRY POINT[®] ANALYSIS: DIE SEPA[®]-STRATEGIE

Der Beginn einer Wende
Der Schmelztiegel
Und schließlich Technologie
Die Erkenntnisse umsetzen
Das Leadership Profile
SEPA: Eine Strategie der Präzision
Die fünf Kernelemente von SEPA
Konvergenz in Wahrscheinlichkeit
Superperformance-Merkmale
Superperformer sind jugendlich
Größe spielt eine Rolle
Aktien-Screening
Bekennen Sie sich zu einer Vorgehensweise

KAPITEL 4:

WERT HAT SEINEN PREIS

Das Kurs-Gewinn-Verhältnis: Überstrapaziert und missverstanden
Der Segen eines Bottom Fishers
Die »Billig«-Falle
Reichen Sie Aktien mit einem hohen KGV nicht weiter
Starkes Wachstum verblüfft die Analysten
Was ist hoch? Was ist niedrig?
Es gibt einen Grund, warum ein Ferrari mehr kostet als ein Hyundai
Apollo Group (APOL)
Crocs-Mania
Der Wert verändert den Aktienkurs nicht, Menschen tun das

Auf der Suche nach Wert
Keine magische Zahl
Warnung: Das superniedrige KGV
Der KGV-Trugschluss
Das Broken-Leader-Syndrom
Das KGV ist ein Stimmungsbarometer
Die PEG-Ratio
Eine KGV-Expansion messen
Was bedeutet das alles?

KAPITEL 5:

TRADEN MIT DEM TREND

Sich mit dem Trend anfreunden
Superperformance und Phasenanalyse
Aktienkursreifung: Die vier Phasen
Phase 1 - Die Vernachlässigungsphase: Konsolidierung
Übergang von Phase 1 zu Phase 2
Phase 3 - Die Gipfelphase
Phase 4 - Abstiegsphase: Kapitulation
Der Zyklus der Kursreifung
Wie man Phase 2 lokalisiert
Gezeiten reiten: Die richtige Welle abpassen
Wo auf dem Berg sind wir? Die Basis entscheidet
Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser
Achten Sie auf eine Trendumkehr
Finanzaktien warnen vor drohenden Problemen
Vertrauen Sie Ihren Augen, nicht Ihren Ohren
Vierteljährliche EPS
Brokerhaus-Meinungen
Eine wesentliche Verhaltensänderung ist eine wichtige Warnung
Lassen Sie den Wind Ihre Segel füllen

KAPITEL 6:

KATEGORIEN, BRANCHENGRUPPEN UND KATALYSATOREN

Der Marktführer
Wenn teuer in Wahrheit preiswert ist
Der Kategorienkiller
Das standardisierte Konzept
Welche Punkte zu berücksichtigen sind, wenn Sie in ein standardisiertes Konzept investieren
Der starke Mitbewerber: Behalten Sie die Konkurrenz im Auge
Netflix geht an die Börse: Blockbuster erreicht Höchststand
Der institutionelle Favorit
Die Turnaround-Situation
Zyklische Werte
Halten Sie sich von Nachzüglern fern
Bestimmte Branchengruppen führen zu neuen Bullenmärkten
Innovationen schaffen neue Möglichkeiten
Gruppenzyklusdynamik
Wenn der Marktführer niest, kann sich die gesamte Gruppe erkälten
Neue Technologien werden zu veralteten Technologien

KAPITEL 7:

FUNDAMENTALDATEN, AUF DIE MAN SICH KONZENTRIEREN SOLLTE

Was treibt Superperformance an?
Warum Gewinne?
Erwartung und Überraschung
Die Gewinnüberraschung
Der Kakerlaken-Effekt
Nicht alle Überraschungen sind gleich
Korrekturen der Analystenschätzungen
Hohe Gewinne ziehen viel Aufmerksamkeit an
Bringen Sie es auf den Tisch
Crocs: Zum richtigen Zeitpunkt ein- und aussteigen
Vicor: Dreistellige Gewinne treiben den Aktienkurs nach oben
Gewinnbeschleunigung
Suchen Sie nach umsatzgestützten Gewinnen

Den Trend checken
Jahresgewinne
In welchem Jahr ging es los?
Daran erkennen Sie eine Turnaround-Situation
Entschleunigung ist eine rote Flagge
The Home Depot

KAPITEL 8:

DIE ERTRAGSQUALITÄT EINSCHÄTZEN

Nicht operativer oder nicht wiederkehrender Ertrag
Vorsicht vor frisierten Zahlen
Einmalige Belastungen
Abschreibungen und Gewinnverschiebungen
Vorsicht vor Profitabilität durch Kostenreduzierung
Margen messen
Worauf es schließlich ankommt
Prognosen der Unternehmen
Langfristige Prognosen
Bestandsanalyse
Vergleichen Sie den Bestand mit dem Umsatz
Dells Lösung bei Anwachsen des Bestands
Analyse der Forderungen
Abweichende Offenlegung
Aus allen Rohren feuern: Der Code 33

KAPITEL 9:

FOLGEN SIE DEN SPITZENREITERN

Synchronisieren
Ein Lockout
Die besten Aktien erreichen als Erste ihren Tiefststand
Das ist Ihre Chance
Emulex
W.R. Grace & Co.
Säkulare Wachstumszyklen

Ein klassischer Fall von Marktführerschaft
Suchen Sie nach einem technischen Thema
Welchen Marktführer sollte ich zuerst kaufen?
Ein zweischneidiges Schwert
Anführer können zukünftigen Ärger vorhersagen
Lernen Sie, Anführer zu kaufen und Nachzügler zu vermeiden
Blenden Sie die Medien aus

KAPITEL 10:

EIN BILD SAGT MEHR ALS 1 MILLION DOLLAR

Können Charts Ihnen zu Superperformance verhelfen?
Nutzen Sie Charts als Werkzeug
Die Wirkung, nicht die Ursache
Kommt der Zug pünktlich?
Eins nach dem anderen
Halten Sie Ausschau nach Konsolidierungsphasen
Das Muster der Volatilitätskontraktion
Die Anzahl der Kontraktionen
Der technische Fußabdruck
Was verrät uns die Volatilitätskontraktion?
Das Überangebot aufspüren
Warum nahe eines neuen Höchststands kaufen?
Tiefe Korrekturmuster sind fehleranfällig
Zeitkomprimierung
Shakeouts
Halten Sie Ausschau nach Anzeichen für Nachfrage
Kursspitzen vor einer Konsolidierung
Der Pivot-Punkt
Handelsvolumen am Pivot-Punkt
Extrapolieren des Volumens im Tagesverlauf
Warten Sie stets ab, bis die Aktie den Pivot-Punkt erreicht
Squats und Reversal Recoveries
Woher wissen Sie, dass ein Breakout fehlgeschlagen ist?
Umgang mit einem Reversal am frühen Tag

Alles Zusammen
Organisation der Beobachtungsliste
Die natürliche Reaktion und die Tennisball-Aktion
Untertasse mit Boden
Das 3C-Muster
Die Kehrtwende vollziehen
Warum auf die Wende warten?
Das Livermore-System
Der Fehler-Reset
Reset beim Pivot-Fehler
Das Powerplay
Solide Fundamentaldaten versus Kursreife

KAPITEL 11:

KAUFEN SIE NICHT NUR DAS, WAS SIE KENNEN

Die Primärbasis
Rambus bot mehrere Kaufpunkte
Body Central Corp.
Nicht jeder Frosch verwandelt sich in einen Prinzen
Von der Innovation zur Intensivstation

KAPITEL 12:

RISIKOMANAGEMENT TEIL 1 – DIE ART DES RISIKOS

Was Champions gemeinsam haben
Es ist nur so lange Ihr Geld, wie Sie es beschützen
Solide Prinzipien liefern Klarheit
Eine Lehrstunde bei Meister Jack
Verluste lassen Sie härter arbeiten
Zwei rauf und einen runter
Mich selbst überzeugen: Die Verlustanpassungsübung
Die Markturteile akzeptieren
Wissen, wann Sie falschliegen
Vermeiden Sie die großen Fehler
Werden Sie kein unfreiwilliger Investor

Wie tief kann es gehen?

Ein Ausflug ins Kasino

Eins zu einer Million

Was ist der Unterschied?

Was für ein Deal

Wenn ein Fehler zu einem Fehler wird

Wenn Sie sich nicht dumm fühlen, können Sie das Risiko nicht managen

Warum die meisten Investoren es nicht schaffen, ihre Verluste zu beschränken

KAPITEL 13:

RISIKOMANAGEMENT TEIL 2 – WIE MAN MIT RISIKEN UMGEHET UND SIE KONTROLLIERT

Entwickeln Sie Lebensgewohnheiten

Notfallplanung

Der Initial-Stop-Loss

Der Wiedereintritt

Bei Gewinn verkaufen

Der Katastrophenplan

Verluste sind eine Funktion des erwarteten Gewinns

An welchem Punkt sollten Sie einen Verlust begrenzen?

Vermeiden Sie die Kardinalsünde des Traders

Integrierte Misserfolge

Das Risiko stets im Voraus bestimmen

Halten Sie Ihren Stop in Ehren

Mit einem Stop-Loss-Slippage umgehen

Wie man mit einer Pechsträhne umgeht

Eine Vorgehensweise, bei der die Katastrophe vorbestimmt ist

Lernen Sie, mit Ihren Kräften zu haushalten

Auf Erfolg aufbauen

Victor Sperandeo

Herunterskalieren versus Averaging-Down

Wann Sie Ihren Stop nach oben verschieben sollten

Nicht alle Kennzahlen sind gleich

Diversifizierung schützt Sie nicht

Als ich barfuß durch über 1 Meter hohen Schnee marschierte

DANKSAGUNG

ÜBER DEN AUTOR

Dieses Buch ist meiner Mutter Lea gewidmet, die so viel von ihrem eigenen Leben opferte, um meiner Schwester und mir ein besseres zu ermöglichen. Und meinem Vater Nate, der mich ermutigte, es zu wagen und meinen Träumen zu folgen; mögen sie beide in Frieden ruhen. Und meiner Frau Elena und meiner Tochter Angelina, meinen Leuchtfeuern und Versprechen für die Zukunft.

VORWORT

In den 40 Jahren meiner Tätigkeit als Investor habe ich unzählige Investmentbücher gelesen. Jetzt könnten Sie denken, ich hätte eine umfangreiche Bibliothek mit diesen Büchern, in Wahrheit ist meine Sammlung jedoch sehr klein, weil nur wenige Investmentbücher es wert sind, dass man sie behält. Zu der Handvoll lesenswerter Bücher werde ich ein weiteres hinzufügen: *Handeln wie ein Market Wizard* von Mark Minervini. Marks Buch gehört ins Bücherregal jedes Investors. Es handelt von der umfassendsten Arbeit, die ich je über das Investieren in Wachstumsaktien gelesen habe, und enthält entscheidende Details, die man in anderen gängigen Büchern zu diesem Thema nicht findet. Manche Investmentbücher behandeln lediglich die fundamentalen Gesichtspunkte des Investierens, andere wiederum beschäftigen sich nur mit den technischen Aspekten. Marks Buch verbindet die wichtigen Faktoren, die Ihnen helfen können, in Zukunft Superperformance-Aktien zu finden. Jeder möchte Aktien vom nächsten Apple Computer, Costco oder The Home Depot besitzen und Mark zeigt Ihnen, worauf Sie achten müssen.

Mark hat viele Jahre in die Erforschung der Methoden gesteckt, die ihn erfolgreich machten. Er hat aus einigen der großartigsten Investmentbücher und Forschungsarbeiten Edelsteine des Investmentwissens zutage gefördert, von deren Existenz die meisten Investoren nichts wussten. Zum Beispiel zitiert er aus *Superperformance Stocks* von Richard S. Love. Wenn Sie das mit der Erfahrung kombinieren, die er im Laufe vieler Marktzyklen sammelte, kommt dabei ein

Buch heraus, das vollgepackt ist mit unverzichtbaren Ratschlägen, die jedem Investor helfen. In jedem Kapitel legt Mark jene Faktoren übersichtlich dar, die für ein erfolgreiches Investment wichtig sind. Es ist eines jener Bücher, die Sie mehrmals lesen müssen, um wirklich alles aufzunehmen, was es enthält.

Einer der besten Abschnitte dieses Buches ist Marks Beschreibung des Lebenszyklus einer Wachstumsaktie. Sie erhalten ein fundamentales und technisches Bild, wo sich eine Aktie in den verschiedenen Phasen ihres Weges vom Start in Phase 1 über die Steigerung der Gewinne und der Kursperformance in Phase 2 bis zur Gipfelbildung in Phase 3 und auf die Reise zurück nach unten befindet, wenn in Phase 4 die Gewinne schrumpfen. Er zeigt das nicht nur anhand von Kursdiagrammen, sondern auch mit Tabellen zu Erträgen und Verkäufen, um zu veranschaulichen, was grundlegend passiert, wenn sich die Wachstumsaktie im Laufe der Zeit verändert.

In den letzten beiden Kapiteln dieses Buches, die Sie vermutlich zuerst lesen sollten, spricht Mark über Risikomanagement. Das ist wesentlich, da offenbar viele Investoren zwar die richtigen Aktien erwerben, jedoch nicht wissen, wie sie damit Profit erwirtschaften oder wann sie verkaufen sollen, wenn sich eine Position zu ihren Ungunsten verändert. Er diskutiert die psychologischen Faktoren, die die meisten Investoren davon abhalten, einen Verlust zu begrenzen. Können Sie sich vorstellen, dass ein Investor von Marks Format nur in 50 Prozent der Fälle richtigliegt und trotzdem ein Vermögen gemacht hat? Das beruht auf seinem Risikomanagement.

Ich dachte immer, um ein erfolgreicher Investor zu werden, müsse man viel Lehrgeld in Form von Verlusten an der Universität Wall Street zahlen, bevor man seinen Abschluss machen und anfangen kann, Geld zu verdienen. Mark bietet das beste Fachbuch zum wachstumsorientierten

Investieren, so dass Sie sich das viele Lehrgeld sparen können. Mit seiner Hilfe, konsequenter Arbeit und Disziplin können Sie eine Ausbildung wie an einer Top-Uni zum Preis eines Hardcover-Buches erhalten. Sollten Sie bereits ein routinierter Investor sein, dann ist dieses Buch für Sie wie ein Aufbaustudium, das Ihr Investmentwissen ganz sicher ebenso erweitern wird, wie es das bei mir getan hat. Mark hat mir auch jede Menge Zeit gespart, indem er das Buch schrieb, das ich immer schreiben wollte, und er hat es besser gemacht, als ich es je könnte!

Viel Spaß, und mögen Sie alle erfolgreich investieren!

David Ryan

Dreimaliger U.S.-Investing-Champion

Tatsächlich ist der Markt brutal gegenüber den meisten Menschen, die ihn herausfordern. Aber genauso verhält es sich mit dem Mount Everest und das sollte die Leute nicht davon abhalten, ihn besteigen zu wollen - und das tut es auch nicht. Von einem Berg oder einem Markt wird lediglich erwartet, dass er keine Favoriten hat - dass er alle Herausforderer gleich behandelt ... Der Börsenhandel, oder Neudeutsch das Trading, kann intellektuell stimulierend sein und ein Weg, um Geld zu verdienen. Erfolgreich zu sein, erfordert Fähigkeiten auf höchstem Niveau und Fertigkeiten, die zu erlangen der Trader sehr hart arbeiten muss. Eine gut durchdachte und durchgeführte Transaktion ist eine Schönheit, die erfahren, genossen und erinnert sein will. Ihre Substanz sollte über die monetäre Belohnung hinausgehen. Etwas von der Erfahrung bei jedem Trade sollten Sie bewahren, für immer, denn die Erinnerung ist wichtig. Das gilt gleichermaßen für erfolglose Trades, von denen es viele geben wird. Aber selbst das Herauskommen aus einer schlechten Position, und zwar zügig, sollte Befriedigung und nicht etwa Verärgerung hervorrufen.

WILLIAM R. GALLACHER

KAPITEL 1:

EINE LESENSWERTE EINLEITUNG

Champions werden nicht in Trainingshallen gemacht. Champions werden durch etwas gemacht, das sie in sich tragen - ein Verlangen, ein Traum, eine Vision.

MUHAMMAD ALI, DREIFACHER SCHWERGEWICHTSWELTMEISTER

In der Hitze des Wettkampfs laufen Champions zu ihrer vollen Stärke auf und triumphieren über reine Herausforderer. Marathonläufer gewinnen durch überlegene Ausdauer und ein gutes Tempogespür. Am Schachbrett fällt der Sieg dem Spieler zu, der das Labyrinth der möglichen Züge klarer durchschaut, um die zum Sieg führende Kombination zu entschlüsseln. Praktisch jeder Wettbewerb zwischen Menschen wird von den wenigen dominiert, die über die auf ihrem Gebiet erforderlichen, einzigartigen Fähigkeiten und Fertigkeiten verfügen. Auf dem Aktienmarkt ist das nicht anders.

Die Investitionsstile der erfolgreichen Marktakteure mögen sich ja unterscheiden, aber siegreiche Börsenhändler verfügen ausnahmslos alle über bestimmte Schlüsseleigenschaften, die für den Erfolg unerlässlich sind. Ein Mangel an diesen Eigenschaften führt unweigerlich

dazu, dass sich Ihr Geld von Ihnen verabschieden wird. Die gute Nachricht ist, dass Sie nicht mit diesen Eigenschaften geboren sein müssen. Neben dem Erlernen wirksamer Handelsstrategien können Sie die Mentalität und emotionale Disziplin entwickeln, die nötig sind, um auf dem Aktienmarkt große Siege einzufahren. Zwei Dinge sind erforderlich: das Verlangen nach Erfolg und eine Erfolgsstrategie. In *Handeln wie ein Market Wizard: Wie Sie mit Aktien in jedem Markt eine überdurchschnittliche Performance erzielen* werde ich Ihnen zeigen, wie mich meine Erfolgsstrategie zum Sieg geführt hat und wie sie dasselbe bei Ihnen bewirken kann.

Fast mein gesamtes Leben als Erwachsener habe ich an der Börse gehandelt und investiert: Als ich dieses Buch verfasste, waren es bereits mehr als 30 Jahre. Mit Aktienhandel habe ich meinen Lebensunterhalt verdient und letztlich mein Vermögen gemacht. Gestartet mit nur ein paar Tausend Dollar, konnte ich meine Gewinne wieder einsetzen und war mit 34 Jahren Multimillionär. Aber selbst wenn ich durch den Börsenhandel nicht reich geworden wäre, würde ich dem heute noch nachgehen. Für mich ist das Traden nicht nur ein Sport oder eine Möglichkeit zum Geldverdienen; Trading ist mein Leben.

Ich war nicht von Anfang an erfolgreich. Zu Beginn unterliefen mir die gleichen Fehler wie jedem neuen Investor. Aber im Laufe jahrelanger Analyse und Praxis erlangte ich schrittweise das nötige Know-how, um jene Art von Performance zu erreichen, von der man für gewöhnlich nur liest. Ich rede von überdurchschnittlicher Performance. Es gibt einen großen Unterschied zwischen dem Erwirtschaften einer anständigen Rendite am Aktienmarkt und der überdurchschnittlichen Performance und dieser Unterschied kann lebensverändernd sein. Ob Sie nun Steuerberater, Lehrer, Arzt, Anwalt, Klempner oder gar pleite und arbeitslos sind - so wie ich, als ich damit anfang -,

glauben Sie mir, Sie können überdurchschnittliche Performance erreichen.

Erfolg bedarf der Gelegenheit. Der Aktienmarkt liefert tagtäglich unglaubliche Gelegenheiten. In jeder Branche tauchen ständig neue Unternehmen als Marktführer auf, von medizinischen Hightech-Geräten bis zu Einzelhandelsgeschäften und Restaurants in Ihrer unmittelbaren Nachbarschaft. Um sie zu entdecken und von ihrem Erfolg zu profitieren, müssen Sie über das Know-how und die Disziplin verfügen, geeignete Investmentmethoden anzuwenden. Auf den folgenden Seiten werde ich Ihnen verraten, wie sie das Fachwissen entwickeln, Ihren nächsten Superperformer zu finden.

Folgen Sie ihren Träumen und glauben Sie an sich

»Unmöglich« ist nur ein großes Wort, gesprochen von kleinen Männern, die es einfacher finden, in der Welt zu leben, die ihnen gegeben wurde, als die Kraft auszuloten, die sie haben, um die Welt zu verändern.

LAILA ALI

Hingabe und das Verlangen, erfolgreich zu sein, sind definitiv Voraussetzungen für Superperformance an der Börse. Nicht notwendig sind dagegen gängige Meinungen oder eine Hochschulausbildung. Meine Ausbildung durch das wahre Leben begann als Jugendlicher. Im Alter von 15 Jahren brach ich in der achten Klasse die Schule ab, was bedeutet, dass ich nahezu vollständiger Autodidakt bin. Ja, Sie haben richtig gelesen. Mit 15 endete meine Schullaufbahn und ich habe nie eine Hochschule als Student von innen gesehen.

Aber ich verfügte über einen Hunger nach Wissen und ein brennendes Verlangen nach Erfolg. Ich wollte der beste Trader werden, der ich nur sein konnte. Also wurde ich zu einem geradezu besessenen Studenten des Aktienmarktes, seiner Geschichte und des menschlichen Verhaltens. Ich begann damit, dass ich in der örtlichen Bücherei die Finanznachrichten und Börsenberichte las. Im Laufe der Jahre habe ich eine unvorstellbare Zahl von Investmentbüchern gelesen, einschließlich den mehr als 1000 Titeln in meiner Privatbibliothek.

In Anbetracht meines geringen Startkapitals und der nicht vorhandenen formalen Bildung halten manche Menschen mein Ausmaß an Erfolg für unwahrscheinlich, wenn nicht gar unmöglich. Einige versuchten sogar, mich während meines Weges zu entmutigen. Vermutlich werden auch Sie Menschen begegnen, die Sie davon abbringen wollen, es auch nur zu versuchen. Sie werden Sätze hören wie »Das ist ein Glücksspiel«, »Du zockst« und »Aktien sind zu riskant«. Lassen Sie sich von niemandem einreden, dass Sie es nicht können. Diejenigen, die eine überdurchschnittliche Performance mit Aktien für unmöglich halten, sagen das nur, weil es ihnen nie gelungen ist und sie es sich deshalb nur schwer vorstellen können. Ignorieren Sie jede Art von Entmutigung und richten Sie Ihre Aufmerksamkeit stattdessen auf die befähigenden Prinzipien, die ich Ihnen nun vorstellen werde. Wenn Sie Zeit in das Studieren und Anwenden dieser Prinzipien investieren, können auch Sie Ergebnisse realisieren, die selbst die ehrgeizigsten Optimisten erstaunen werden. Und dieselben Leute, die Ihnen gesagt haben, es sei unmöglich, werden Ihnen jene Frage stellen, die sie auch immer an mich richten: »Wie hast Du das gemacht?

Und der Handel wird Euch frei machen

Von Anfang an habe ich den Aktienmarkt als die ultimative Möglichkeit zum Geldverdienen angesehen. Das Traden lockte mich auch deshalb, weil mir die Vorstellung gefiel, die Freiheit zu haben, von zu Hause zu arbeiten und selbst die Verantwortung für meinen Erfolg zu übernehmen. Als Jugendlicher versuchte ich mich an verschiedenen Geschäftsideen, aber trotz meiner Begeisterung fehlte dieses brennende Verlangen. Schließlich wurde mir klar, dass meine größte Leidenschaft die Freiheit war – die Freiheit zu tun, was ich wollte, wann ich es wollte und wo ich es wollte.

Eines Tages dämmerte es mir; das Leben ist reich, auch wenn du es nicht bist. Ich erkannte, dass jeden Tag Dinge passieren, gute wie schlechte, und dass es nur eine Frage der Entscheidung war, wovon ich ein Teil sein wollte. Menschen wurden am Aktienmarkt reich. Also sagte ich mir: Warum nicht einer von ihnen sein? Ich nahm an, wenn ich lernte, wie man in den Markt investiert und erfolgreich tradet, könnte ich meinen Traum von finanzieller Freiheit und, was noch wichtiger war, von persönlicher Freiheit umsetzen. Davon abgesehen, wer würde schon einen Schulabbrecher ohne Abschluss einstellen? Im Aktienmarkt sah ich den vorurteilsfreien Ort der unbegrenzten Möglichkeiten. Der Autor und erfolgreiche Geschäftsmann Harvey Mackay hat es perfekt formuliert: »Optimisten haben recht. Pessimisten ebenfalls. Es liegt an dir, was von beiden du sein willst.«

Das Beste aus beiden Welten erreichen

Als ich in den frühen 1980ern mit dem Traden begann, verfügte ich lediglich über ein paar Tausend Dollar Investitionskapital. Ich musste hohe Erträge auf meinem relativ kleinen Depot einfahren, um davon leben zu können

und auch noch ein bisschen Handelskapital übrig zu haben. Das zwang mich, an meinem Timing zu feilen und die nötigen Strategien zu erlernen, um Tag für Tag kontinuierlich Profite aus dem Aktienmarkt zu holen. Wie ein Pokerspieler, der sich mühsam und stetig seinen Lebensunterhalt erkämpft, während er sich beharrlich sein Einsatzkapital aufbaut, wurde ich zu einem Aktienmarkt-»Multitalent«.

Meine Philosophie und meine Herangehensweise an das Trading sind die eines konservativen, aggressiven Opportunisten. Das mag sich anhören wie ein Widerspruch, ist es aber nicht. Es bedeutet lediglich, dass mein Stil darin besteht, potenzielle Belohnungen aggressiv zu verfolgen und gleichzeitig extrem risikobewusst zu sein. Obschon ich aggressiv investieren oder traden mag, beginnt mein Gedankenprozess stets mit »Wie viel kann ich verlieren?« und nicht mit »Wie viel kann ich gewinnen?«.

Während meiner 30 Jahre als Aktienhändler habe ich entdeckt, dass die »Risiko zuerst«-Herangehensweise für mich am besten funktioniert. Sie ermöglicht mir, nicht einfach nur irgendwie oder auch nur gut zu performen, sondern überdurchschnittliche Performance zu erreichen – von 1994 bis 2000 im Schnitt 220 Prozent pro Jahr (ein aufsummierter Gesamtertrag von 33 500 Prozent), einschließlich einem Sieg bei der United States Investing Championship im Jahr 1997. Meine Vorgehensweise erwies sich auch dann als von unschätzbarem Wert, als ich sie am dringendsten brauchte: Sie ließ mich rechtzeitig aus acht Bärenmärkten aussteigen, einschließlich zweien der übelsten Kursabstürze in der Geschichte des amerikanischen Aktienmarktes. Indem ich an einer disziplinierten Strategie festhielt, war ich in der Lage, das wichtigste Ziel von allen zu erreichen: mein Handelskonto zu schützen und die Profite zu bewahren, die ich während der vorangegangenen Bullenmärkte eingefahren hatte.

Investieren Sie als Erstes in sich selbst

Als ich in den frühen 1980ern mit dem Traden anfang, durchlitt ich eine sechsjährige Phase, in der ich mit Aktien im Grunde kein Geld verdiente. Erst 1989 stellten sich die ersten bedeutenden Erfolge ein. Genau genommen fuhr ich einen Nettoverlust ein. Wieso ich trotzdem weitermachte? Bedingungslose Beharrlichkeit. Wenn Sie den unerschütterlichen Entschluss zu einem bestimmten Lebensweg fassen, verschaffen Sie sich im Rennen um den Erfolg einen enormen Wettbewerbsvorsprung. Warum? Weil die meisten Menschen eine natürliche Tendenz aufweisen zu *überschätzen*, was sie kurzfristig erreichen können, und zu *unterschätzen*, was sie auf lange Sicht erreichen können. Diese Menschen glauben, sie hätten sich einer Sache verpflichtet, aber wenn sie auf Schwierigkeiten stoßen, verlieren sie an Schwung oder geben ganz auf.

Die meisten Menschen interessieren sich für das Traden, aber nur wenige verschreiben sich dem wirklich. Der Unterschied zwischen Interesse und Verpflichtung ist der Wille, nicht aufzugeben. Wenn Sie sich zu etwas verpflichten, bleibt Ihnen gar nichts anderes übrig, als erfolgreich zu sein. Sich zu interessieren, lässt Sie anfangen, aber Verpflichtung bringt Sie über die Ziellinie. Die erste und beste Investition, die Sie vornehmen können, ist die in Sie selbst, eine Verpflichtung, das zu tun, was nötig ist, und durchzuhalten. Durchhaltevermögen ist wichtiger als Fachwissen. Bei allem, was Sie erreichen wollen, müssen Sie beharrlich sein. Fachwissen und Fertigkeiten können durch Lernen und Üben erworben werden, aber wer aufgibt, wird nie Großes erreichen.

Wenn Gelegenheit auf Vorbereitetsein trifft

Wenn Leute meine Erfolgsgeschichte hören, stellen sie zwei Fragen am häufigsten: »Wie haben Sie das gemacht?« und »Hatten Sie einfach Glück?«. Dahinter steckt die Annahme, dass ich entweder große Risiken eingegangen bin oder einfach Glück hatte.

Und wie *habe* ich es gemacht?

Jahrelang arbeitete ich daran, meine Trading-Fähigkeiten zu perfektionieren, rackerte mich 70 bis 80 Stunden die Woche ab, blieb oft bis Sonnenaufgang wach und grübelte über Aktiencharts und Unternehmensfinanzen. Auch wenn die Ergebnisse noch nicht da waren, machte ich weiter. Ich verbrachte Jahre damit, die sprichwörtliche Spreu vom Weizen zu trennen, perfektionierte meine Methode durch das Analysieren meiner Erfolge und, noch wichtiger, meiner Misserfolge. Ich investierte zahllose Stunden in das Lernen, wie großartige Investoren an den Markt herangingen, wie sie Handelsstrategien ersannen und umsetzten und eine emotionale Disziplin entwickelten, die nötig war, um ihre Modelle zu befolgen.

Und dann passierte etwas Wunderbares. Meine Vorbereitung traf auf eine Gelegenheit. Jahrelang hatte ich an meinen Fähigkeiten gefeilt und 1991 war ich vollständig ausgestattet, um mir einen gerade auftretenden Bullenmarkt zunutze zu machen. Mit all den Lektionen, die ich in den 1980ern in den Versuch-und-Irrtum-Tagen gelernt hatte, war die Gelegenheit in Reichweite und ich bekam meine Chance, den Ball aus dem Stadion zu schlagen. Ich war hundertprozentig vorbereitet, wie ein olympischer Athlet, der wie verrückt trainiert hat und nun bereit ist, perfekt zu performen.

Gelegenheiten auf dem Aktienmarkt können sich sehr plötzlich bieten. Um sie ergreifen zu können, müssen Sie gewappnet und bereit zum Handeln sein. In diesem Moment bereitet sich irgendwo auf der Welt jemand unermüdlich darauf vor, erfolgreich zu sein. Wenn Sie sich nicht

vorbereiten, wird dieser Jemand vermutlich das große Geld machen, während Sie nur davon träumen, was hätte sein können und was Sie hätten tun sollen. Deshalb: Vorbereiten, vorbereiten, vorbereiten, denn wenn die Gelegenheit an die Tür klopft, was sie definitiv tun wird, möchten Sie zur Stelle sein und öffnen.

Nachhaltiges Wissen zulegen

Auf den folgenden Seiten werde ich nicht nur Unmengen von Informationen mit Ihnen teilen, sondern auch spezifische Vorgehensweisen, die Ihnen beim Aktienhandel helfen. Aber es gibt keinen Ersatz für Erfahrungen im echten Leben. Genauso wie Sie nicht durch ein Buch das Fahrradfahren lernen können, besteht der einzige Weg, Erfahrung zu sammeln, im Handeln und Hervorbringen von Resultaten, um dann aus diesen Resultaten zu lernen, aus guten wie aus schlechten. Bedauerlicherweise kann Erfahrung nicht mittels Infusion verabreicht werden, sie muss im Laufe der Zeit persönlich erworben werden. Aber während Sie Ihre Lernkurve durchlaufen und dabei Prüfungen und Schwierigkeiten überstehen müssen, denken Sie daran, dass Ihnen die Fähigkeit des kompetenten Tradens nie mehr genommen werden kann, sobald Sie sie erlangt haben. Niemand kann Sie aus Ihrer Fähigkeit »entlassen«, so wie ein Chef Ihnen die Stelle kündigen kann; es gibt nur Sie und den Markt. Alles, was Sie gelernt haben, und die Erfahrungen, die Sie gewonnen haben, können noch viele Jahre Früchte tragen. Und genau das macht erworbenes Wissen und Erfahrungen aus erster Hand zum großartigsten Werkzeug, um erfolgreich zu sein und beim Aktienhandel ebenso wie im Leben darauf aufzubauen.

Lassen Sie Leidenschaft das Steuer übernehmen

Die besten Trader wachen jeden Tag mit einer Begeisterung für das Traden und die Aktienspekulation auf. Sie können es gar nicht erwarten, jeden Tag zur Arbeit zu gehen und *ihren* nächsten Superperformer zu finden. Sie fühlen sich vom Markt herausgefordert und verspüren die gleiche Leidenschaft und Begeisterung, die Athleten zu Höchstleistungen treibt. Michael Jordan wurde zum größten Basketballspieler der Geschichte, weil er eine Leidenschaft für dieses Spiel hegte, und nicht, weil ihn die Verdienstmöglichkeiten als Markenbotschafter motivierten. Genauso ist es bei großartigen Tradern. Nicht Geld allein ist ihre Motivation, sondern vor allem ihre Leidenschaft, zu dem Besten zu werden, der sie sein können.

Leidenschaft können Sie nicht lernen; sie kommt aus Ihnen heraus. Leidenschaft übersteigt monetäre Belohnungen. Aber keine Sorge, wenn Sie etwas tun, das Ihnen wirklich Spaß macht und in dem Sie gut sind - ob Sie nun der beste Schriftsteller, der beste Anwalt, Archäologe oder Basketballspieler oder die weltweit größte Koryphäe auf dem Gebiet der Mistkäfer sind -, wird das Geld zu Ihnen finden. Ich erlangte meinen größten Erfolg, als ich endlich entschied, nicht mehr an Geld zu denken, sondern mich darauf zu konzentrieren, der bestmögliche Trader zu werden. Und dann kam auch das Geld.

Diejenigen von Ihnen, die das Investieren und die Kunst des Spekulierens genießen, können die notwendigen Vorgehensweisen und Wissensgebiete erlernen, um auf dem Aktienmarkt erfolgreich zu sein. Konzentrieren Sie sich darauf, so gut wie möglich zu sein, und dann stellt sich das Geld schon ein. Entscheidend ist, dass Sie sich von Ihrer Leidenschaft antreiben lassen.

Der beste Zeitpunkt, um anzufangen

Sie müssen nicht großartig sein, um anzufangen, aber Sie müssen anfangen, um großartig zu werden.

LES BROWN

Tagtäglich bietet sich uns die Möglichkeit, Entscheidungen zu treffen und unsere Zukunft zu gestalten; jeder Tag ist der erste vom Rest unseres Lebens. Irgendwann sind diese Tage vorbei. Sie können sich entscheiden, aus Ihren Fehlern zu lernen oder sie zu bedauern, und auch, sich an Ihren Triumphen zu erfreuen; aber je früher Sie damit beginnen, Ihren Träumen zu folgen, desto früher können Sie diese Realität werden lassen. Wenn Sie im Aktienhandel wirklich erfolgreich sein wollen, sollten Sie sofort loslegen. Sie brauchen von niemandem die Erlaubnis oder einen anderen Grund, als dass Sie entschieden haben, nicht noch mehr wertvolle Zeit zu verschwenden, die Sie nie zurückbekommen werden. Alles beginnt damit, dass Sie anfangen! Sie können träumen, Sie können positiv denken, Sie können planen und Ziele setzen, aber wenn Sie nicht zur Tat schreiten, wird nichts davon realisiert. In seinem Buch *Possibility Thinking* sagte Robert Schuller: »Es ist besser, etwas nicht perfekt zu machen, als fehlerlos nichts zu tun.« Ein Gramm Handeln ist so viel wert wie mehrere Pfund Theorie. Am Aktienmarkt können Sie Entschuldigungen finden oder Geld verdienen, aber Sie können nicht beides tun.

Es genügt nicht, Kenntnisse zu haben, einen Traum oder Leidenschaft; es geht darum, was Sie mit dem anfangen, von dem Sie wissen, dass es zählt. Selbst wenn Sie nicht vermögend werden, indem Sie das tun, wofür Sie eine Leidenschaft hegen, werden Sie zumindest glücklich sein. Ihre größte Chance auf Erfolg im Leben besteht darin, das