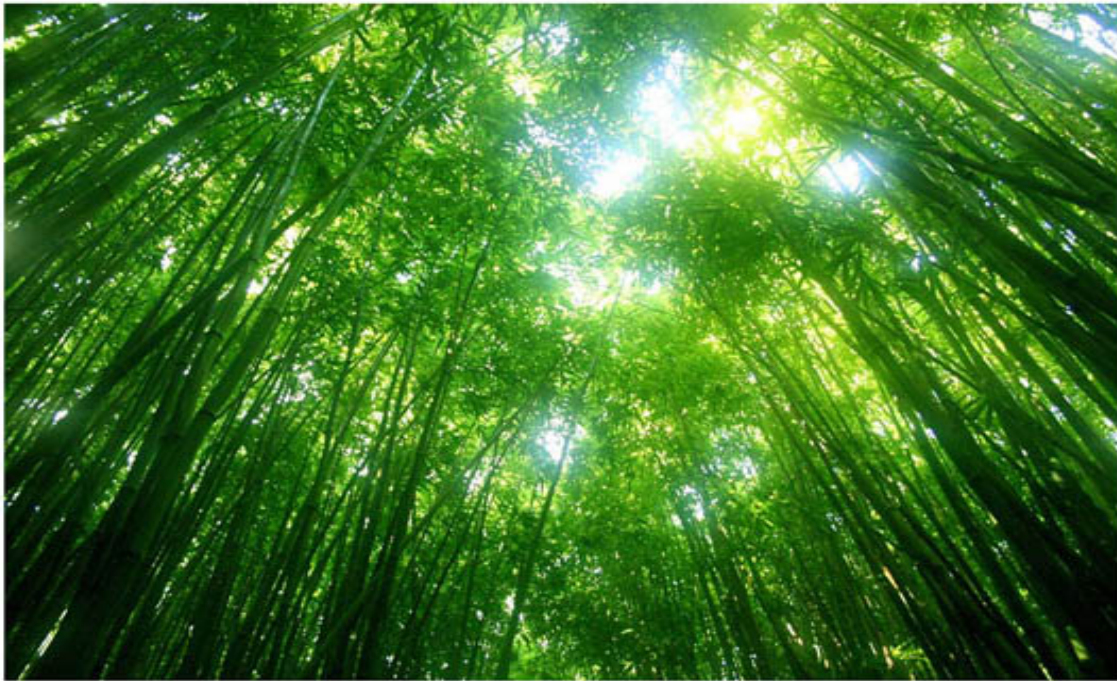
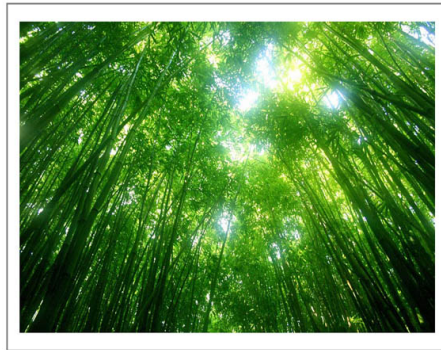




Erfolgreich im Geschäft

Strategien für mehr Geschäft



Erfolgreich im Geschäft
Strategien für mehr Geschäft

Modul 5:

Die Meister-Strategie

E-Book ISBN 978-3-93845342-1

Erfolgreich im Geschäft
Erfolgs-Kurs für
Selbstständige, Freiberufler
und Existenzgründer

Autoren	Gerhard Gieschen Martina Caspary Reiter Susanne Kriegelstein
---------	--

Layout	Miriam Prinke
--------	---------------

Alle Rechte bei
abc Buchverlag Ltd.
Poststraße 2-4
72072 Tübingen

Inhaltsverzeichnis

Modul 5:

Die Meister-Strategie

Inhaltsverzeichnis

- 1 Was ein Meister wissen sollte
 - 1.1 Aufträge anreichern
 - 1.2 Systemgeschäfte generieren
 - 1.3 Cross-Selling
 - 1.4 Netzwerken bei Schlüssel-Kunden
 - 1.5 Systematisch Firmenkunden-Potenziale identifizieren
 - 1.6 Passende Cinderella-Kunden finden
 - 1.7 Kampagne 7 für Bestandskunden
 - 1.8 Die Kraft der Fokussierung
- 2 Allzeit bereit mit dem erweiterten Elevator Pitch
 - 2.1 Allzeit bereit
 - 2.2 Und zwar vorbereitet
 - 2.3 Elevator Pitch konkret
 - 2.4 Die Drei-Satz-Variante
 - 2.5 Der Party Pitch
 - 2.6 Resümee
- 3 Übergeordnet führen
 - 3.1 Abgeben, loslassen
 - 3.2 Launenmanagement
 - 3.3 Die energetische Struktur eines Unternehmens
 - 3.4 Zielvorgaben und Zielvereinbarungen