



Erfolgreich im Geschäft

Die Zukunft meistern



Erfolgreich im Geschäft
Die Zukunft meistern

Modul F6:
Die Zukunft meistern

E-Book ISBN 978-3-93845337-7

Erfolgreich im Geschäft
Erfolgs-Kurs für
Selbstständige, Freiberufler
und Existenzgründer

| | |
|---------|-------------------------------------|
| Autoren | Gerhard Gieschen Martina Caspary |
| Layout | Miriam Prinke |

Alle Rechte bei
abc Buchverlag Ltd.
Poststr. 2-4
72072 Tübingen

Einleitung

„Wirklich erfolgreich ohne Chef zu sein bedeutet, endlich das Zuviel an Arbeit und die Sorgen um den nächsten Tag hinter sich zu lassen und sich von der Ameise zum Adler zu wandeln.“

Hand aufs Herz: Fühlen Sie sich, als ob Sie die Kontrolle über Ihre Firma haben? Wenn nicht, befinden Sie sich in guter Gesellschaft. Die meisten Freiberufler und Selbstständigen stehen ohnmächtig vor dem von ihnen geschaffenen Geschäft. Laufen von früh morgens bis spät abends im täglichen Hamsterrad: Telefonate, E-Mails, Kunden finden, gewinnen, die Aufträge abwickeln, fakturieren, das Geld eintreiben und dann noch versteuern. Immer schneller, weiter, höher, bis es dann passiert: Nichts geht mehr. Ausgeträumt, ausgepowert, ausgeblutet.

Was ging da schief? Wo liegt der Unterschied zwischen erfolgreichen und erfolglosen Unternehmern? Sollte nicht alles in Ordnung sein, sobald man sich richtig positioniert hat, neue Kunden anrufen und Aufträge platzieren? Im Prinzip ja. Aber eigentlich gibt es nur zwei Zustände: Entweder Sie haben zu wenig Arbeit - oder Sie haben zu viel. Und die Quintessenz daraus: Selbstständigkeit ist kein 100-Meter-Lauf, sondern ein Marathon.

Denn sobald das Geschäft läuft, müssen Sie ja den Ball am Rollen halten. Die zusätzlichen Aufträge sauber einplanen, abarbeiten und fakturieren. Sehen Sie es als eine Art Computerspiel an. Sobald Sie Ihre Positionierungsziele erreicht haben, steigen Sie in den nächsthöheren Level auf. Mehr Kunden, mehr Aufträge, mehr Umsatz, mehr Arbeit. Und mehr Gewinn? Nur dann, wenn Sie sich rechtzeitig auf diesen neuen Level einstellen. Sonst landen Sie im

Hamsterrad. Denn Ihre Kunden zwingen Sie, schneller, weiter und höher zu laufen als jemals zuvor.

Doch darauf können Sie sich vorbereiten. Und genau darum geht es in diesem Modul: die persönlichen und organisatorischen Voraussetzungen für ein stressfreies Wachstum zu schaffen. Die Zeit der Raupe ist vorbei, genug verpuppt. Bauen Sie sich und Ihrem Geschäft die Flügel. Also die passende Infrastruktur auf dem Weg zu Ihrer persönlichen, finanziellen und unternehmerischen Freiheit.

Wenn ich im Coaching über das Thema Wachstum spreche, stoße ich häufig auf Widerstand: „Wachsen? Wieso soll ich denn wachsen? Habe doch gerade genug damit zu tun, die neu gewonnenen Aufträge abzuarbeiten. Mit meiner neuen Positionierung reicht mir doch mein Einkommen. Wieso sollte ich da noch weiter wachsen sollen?“

Aber die Statistiken sprechen eine deutliche Sprache: Wenn Ihr Jahresgewinn Jahr für Jahr wächst - und sei es nur um 1 % - reduziert sich die Insolvenzwahrscheinlichkeit um 50 %. Wenn Ihr Umsatz Jahr für Jahr steigt - und sei es nur um 1.000 Euro - verbessert dies nochmals Ihre Überlebenschancen deutlich. Und wenn Sie dann noch nicht alle Gewinne entnehmen, sondern einen Teil als Eigenkapital in Ihrer Firma lassen, kann fast nichts mehr schiefgehen. Und Sie sammeln so Jahr für Jahr mehr Reserven an. Ihre Hamsterkasse, die dafür sorgt, dass Sie immer gut schlafen können. Wie sagen die Pfadfinder: Be prepared.