## PHILIP SEMMELROTH EINFACH MEHR PROFIT DAS 3P-SYSTEM ERFOLGSSTRATEGIEN FÜR SELBSTSTÄNDIGE UND UNTERNEHMER

PEOPLE - PROCESS - PRESENTATION

GABAL

## Philip Semmelroth

## Einfach mehr Profit: Das 3P-System

Erfolgsstrategien für Selbstständige und Unternehmer

**People - Process - Presentation** 



Externe Links wurden bis zum Zeitpunkt der Drucklegung des Buches geprüft. Auf etwaige Änderungen zu einem späteren Zeitpunkt hat der Verlag keinen Einfluss. Eine Haftung des Verlags ist daher ausgeschlossen.

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek

Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.d-nb.de abrufbar.

ISBN 978-3-96740-027-4

Unter Mitarbeit von Dr. Petra Begemann, Bücher für Wirtschaft + Management | www.petrabegemann.de

Lektorat: Dr. Michael Madel, Ruppichteroth

Umschlaggestaltung: totalitalic (Thierry Wijnberg), Berlin/Amsterdam

Titelbild: Roberto Sorin/Shutterstock Piktogramme: Christian Sechelmann

Autorenfotos: Dominik Pfau

Satz und Layout: Das Herstellungsbüro, Hamburg | www.buch-herstellungsbuero.de

Copyright © 2021 GABAL Verlag GmbH, Offenbach

Alle Rechte vorbehalten. Vervielfältigung, auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung des Verlags.

www.gabal-verlag.de www.facebook.com/Gabalbuecher www.twitter.com/gabalbuecher www.instagram.com/gabalbuecher

## Inhalt

Der AUTOR: Wer ist Philip Semmelroth?	
Wahre Unternehmer konzentrieren sich auf ihre strategischen Aufgaben	q
Aurguben	. ,
Das ZIEL: Gewinne steigern, Systeme schaffen,	4.5
Kunden begeistern	13
Entscheidend ist die Fokussierung auf die Maßnahmen mit der	
größten Hebelwirkung	15
Die METHODE: 3P – People, Process, Presentation	
People: Selbstbewusste Mitarbeiter erzielen bessere Ergebnisse	19
Process: Effiziente Prozesse und Standards erhöhen den Output	26
Presentation: Ein überzeugender Auftritt steigert den Umsatz	34
Das Fazit: Schaffen Sie ein vertriebsfokussiertes	
Unternehmen!	
Wer verkauft, gewinnt	43
Über den Autor	45