

#1-*New York Times*-BESTSELLERAUTOR

TONY ROBBINS

MIT DEN
GEHEIMTIPPS
DER GRÖSSTEN
INVESTMENT-
LEGENDEN

»EINE WAHRE
GOLDGRUBE,
UM GELD ZU
VERDIENEN!«

STEVE FORBES

MONEY

DIE **7** EINFACHEN SCHRITTE ZUR
FINANZIELLEN FREIHEIT

FBV

SPIEGEL
Bestseller-
Autor

Nr.-1-Bestsellerautor

TONY ROBBINS

**SPIEGEL
Bestseller-
Autor**

MONEY

**DIE 7 EINFACHEN SCHRITTE ZUR
FINANZIELLEN FREIHEIT**

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek

Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie.
Detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <http://dnb.d-nb.de> abrufbar.

Für Fragen und Anregungen:

info@finanzbuchverlag.de

8. Auflage 2020

© 2016 by FinanzBuch Verlag
ein Imprint der Münchner Verlagsgruppe GmbH
Nymphenburger Straße 86
D-80636 München
Tel.: 089 651285-0
Fax: 089 652096

© der Originalausgabe 2014 by Anthony Robbins. All rights reserved.

Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung und Verbreitung sowie der Übersetzung, vorbehalten. Kein Teil des Werkes darf in irgendeiner Form (durch Fotokopie, Mikrofilm oder ein anderes Verfahren) ohne schriftliche Genehmigung des Verlages reproduziert oder unter Verwendung elektronischer Systeme gespeichert, verarbeitet, vervielfältigt oder verbreitet werden.

Die im Buch veröffentlichten Ratschläge wurden von Verfasser und Verlag sorgfältig erarbeitet und geprüft. Eine Garantie kann dennoch nicht übernommen werden. Ebenso ist die Haftung des Verfassers beziehungsweise des Verlages und seiner Beauftragten für Personen-, Sach-, und Vermögensschäden ausgeschlossen.

Redaktion: Werner Wahls
Redaktionelle Bearbeitung: Judith Engst
Korrektorat: Veit Ladstetter
Umschlaggestaltung: Pamela Machleidt
Umschlagabbildung: Simon & Schuster, Tony Robbins
Satz: inpunkt[w]o, Haiger
Druck: GGP Media GmbH, Pößneck
Printed in Germany

ISBN Print 978-3-89879-914-0
ISBN E-Book (PDF) 978-3-86248-738-7
ISBN E-Book (EPUB, Mobi) 978-3-86248-739-4

Weitere Informationen zum Verlag finden Sie unter

www.finanzbuchverlag.de

Beachten Sie auch unsere weiteren Verlage unter www.m-vg.de

INHALT

Was bekannte Persönlichkeiten über Tony Robbins sagen	9
Vorwort	16
Einleitung	19
TEIL I	
WILLKOMMEN IM DSCHUNDEL:	
DIE REISE BEGINNT MIT DEM ERSTEN SCHRITT.....	23
Kapitel 1 Es ist Ihr Geld! Es ist Ihr Leben!	
Übernehmen Sie das Steuer	24
Kapitel 2 Die 7 Schritte zu finanzieller Freiheit:	
Verschaffen Sie sich ein Einkommen fürs Leben	54
Kapitel 3 Nutzen Sie die Wirkung der Aufzinsung:	
Treffen Sie die wichtigste Finanzentscheidung Ihres Lebens.....	76
Kapitel 4 Die Beherrschung des Geldes:	
Es ist Zeit durchzustarten	99
TEIL II	
WERDEN SIE ZUM INSIDER:	
LERNEN SIE DIE REGELN, BEVOR SIE MITMISCHEN....	111
Kapitel 5 Befreien Sie sich von den Fesseln:	
Räumen Sie mit den sieben Finanzmythen auf.....	112
Kapitel 6 Erster Mythos:	
Die 13-Billionen-Dollar-Lüge:	
»Investieren Sie in unsere Fonds, wir schlagen den Markt!«	123
Kapitel 7 Zweiter Mythos:	
»Unsere Gebühren? Die fallen doch gar nicht ins Gewicht!«.....	139
Kapitel 8 Dritter Mythos:	
»Unsere Renditen? Sie erhalten, was hier steht.«.....	154
Kapitel 9 Vierter Mythos:	
»Ich bin Ihr Finanzmakler und dazu da, Ihnen zu helfen.«.....	157

Kapitel 10 Fünfter Mythos: »Ich hasse Rentenpolicen, und Sie sollten das auch.«	170
Kapitel 11 Sechster Mythos: »Wenn Sie hohe Renditen wollen, müssen Sie hohe Risiken eingehen!«.....	176
Kapitel 12 Siebter Mythos: »Die Lügen, die wir uns selbst einreden«	186

TEIL III

**WAS KOSTEN IHRE TRÄUME? GESTALTEN SIE
DAS SPIEL SO, DASS SIE ES GEWINNEN KÖNNEN.....**

Kapitel 13 Der Preis für Ihre Träume: Gestalten Sie das Spiel so, dass Sie es gewinnen können	208
Kapitel 14 Wie lautet <i>Ihr</i> Plan?	239
Kapitel 15 Schneller zum Ziel: 1. Sparen Sie mehr und investieren Sie die zusätzliche Summe	257
Kapitel 16 Schneller zum Ziel: 2. Verdienen Sie mehr und investieren Sie die zusätzliche Summe	270
Kapitel 17 Schneller zum Ziel: 3. Senken Sie Gebühren und Steuern und investieren Sie die eingesparte Summe.....	286
Kapitel 18 Schneller zum Ziel: 4. Steigern Sie Ihre Renditen und beschleunigen Sie Ihren Vermögensaufbau	295
Kapitel 19 Schneller zum Ziel: 5. Ändern Sie Ihr Leben und Ihren Lebensstil zum Positiven.....	301

TEIL IV

**TREFFEN SIE DIE WICHTIGSTE INVESTMENT-
ENTSCHEIDUNG IHRES LEBENS**

Kapitel 20 Der wichtigste Schlüssel zur Vermögensbildung: Die richtige Portfoliostruktur	308
Kapitel 21 Spielen Sie auf Sieg: Das Risiko-Chancen-Kalkül	336
Kapitel 22 Ihr ganz persönlicher Traumfonds	357
Kapitel 23 Der richtige Zeitpunkt ist alles?	366

TEIL V

GEWINNCHANCEN OHNE VERLUSTRISIKO:

ERSTELLEN SIE EINEN EINKOMMENSPLAN FÜRS LEBEN	387
Kapitel 24 Unschlagbar, unsinkbar, unbesiegbar:	
Die Allwetterstrategie	388
Kapitel 25 Es ist Zeit durchzustarten:	
Sturmsichere Renditen und beispiellose Ergebnisse	415
Kapitel 26 Freiheit:	
Wie Sie Ihren Einkommensplan fürs Leben erstellen	429
Kapitel 27 Zeit zu ernten:	
Ihr Einkommen sichert Ihr Auskommen.....	444
TEIL VI	
INVESTIEREN SIE WIE DIE 0,001 PROZENT: DIE STRATEGIEN DER MULTIMILLIARDÄRE	453
Kapitel 28 Lernen Sie die Meister kennen.....	454
Kapitel 29 Carl Icahn: Master of the Universe	459
Kapitel 30 David Swensen: Eine 23,9 Milliarden Dollar schwere Leidenschaft.....	473
Kapitel 31 John C. Bogle: Der Investmentavantgardist.....	482
Kapitel 32 Warren Buffett: Das Orakel von Omaha.....	492
Kapitel 33 Paul Tudor Jones: Ein moderner Robin Hood.....	496
Kapitel 34 Ray Dalio: Ein Mann für alle Wetterlagen.....	505
Kapitel 35 Mary Callahan Erdoes: Die Billion-Dollar-Lady.....	507
Kapitel 36 T. Boone Pickens: Prädestiniert zum Milliardär und Philanthropen	515
Kapitel 37 Kyle Bass: Der Beherrscher des Risikos	524
Kapitel 38 Marc Faber: Man nennt ihn Dr. Doom.....	534
Kapitel 39 Charles Schwab: Der Broker für jedermann	541
Kapitel 40 Sir John Templeton: Der herausragendste Investor des 20. Jahrhunderts	553
TEIL VII	
TUN SIE ES, GENIESSEN SIE ES UND TEILEN SIE MIT ANDEREN!	559
Kapitel 41 Die Zukunft strahlt heller, als Sie glauben	560
Kapitel 42 Leidenschaft bedeutet Reichtum	588
Kapitel 43 Das abschließende Geheimnis	
7 einfache Schritte: Ihre Erfolgscheckliste	630

Inhalt

Danksagung	639
ANTHONY ROBBINS COMPANIES	648
Eine Anmerkung zu den Quellen	659
Genehmigungen.....	659
Über den Autor	660
Stichwortverzeichnis	661

WAS BEKANNTE PERSÖNLICHKEITEN ÜBER TONY ROBBINS SAGEN ...

»Er besitzt eine große Gabe. Die Gabe zu inspirieren.«

Bill Clinton, *ehemaliger Präsident der Vereinigten Staaten*

»Tony Robbins ist ein Menschenöffner – er versteht es, bei anderen den Geist für größere Möglichkeiten zu öffnen. Durch die Übertragung seiner einzigartigen Erkenntnisse über die menschliche Natur auf das Finanzinvestment hat er einen Weg gefunden, die Strategien der herausragendsten Investoren der Welt zu vereinfachen und ein simples siebenstufiges System zu entwickeln, das jeder anwenden kann, um sich die finanzielle Freiheit zu verschaffen, die er verdient.«

Paul Tudor Jones II, *Gründer der Tudor Investment Corporation und legendärer Wertpapierhändler, der in 28 aufeinanderfolgenden Jahren positive Renditen für seine Investoren erzielt hat*

»Tony Robbins hat das Leben von Millionen von Menschen beeinflusst, einschließlich meines eigenen Lebens. In diesem Buch liefert er Erkenntnisse und Strategien der erfolgreichsten Investoren der Welt. Verpassen Sie nicht die Chance, den lebensverändernden Wert dieses Buches zu erleben.«

Kyle Bass, *Gründer von Hayman Capital Management und Investor, der mitten in der Subprime-Krise aus 30 Millionen Dollar 2 Milliarden gemacht hat*

»In diesem Buch stellt Tony Robbins sein einzigartiges Talent für die Vereinfachung komplexer Sachverhalte unter Beweis, indem er die Konzepte der besten Investoren der Welt in praktische Lektionen verwandelt, von denen erfahrene Profis und unerfahrene Anleger gleichermaßen profitieren können.

Ray Dalio, *Gründer und Co-Chief Investment Officer von Bridgewater Associates, dem größten Hedgefonds der Welt*

»*Money* wird Anlegern eine große Hilfe sein [...] Tony Robbins kam zu einem Termin in mein Büro geschneit, der 40 Minuten dauern sollte. Daraus wurden vier Stunden. Es war das provozierendste und herausforderndste Interview meiner langen Karriere – eine Empfindung, die, da bin ich sicher, von den anderen Profis mit festen Investmentwerten und einem scharfen Finanzverstand, die in diesem hervorragenden Buch genannt werden, geteilt wird. Dieses Buch wird Ihnen neue Erkenntnisse verschaffen, Ihr Verständnis für die meisterliche Beherrschung des Investmentgeschäfts fördern und Ihnen langfristig zu finanzieller Freiheit verhelfen.

John C. Bogle, *Gründer der Vanguard Group und des Vanguard Indexfonds, des größten Investmentfonds der Welt*

»Dieses Buch ist in keinerlei Hinsicht ein typisches Finanzbuch. Es birgt vor Weisheit und vitalen Philosophien, die Ihr Leben bereichern werden. Eine Menge Bücher auf dem Markt verkaufen nur heiße Luft. Tonys Buch ist anders. Es wird Ihr Leben verändern.«

Dr. David Babbel, *Professor für Finanzwirtschaft an der Wharton School der University of Pennsylvania*

»In diesem Buch verwebt Tony meisterhaft Fachwissen mit Anekdoten, um dem Leser den Prozess der Finanzinvestitionen vereinfacht darzustellen, Finanzbildung zu vermitteln und ihm dabei zu helfen, eine effektive Finanzplanung für die Zukunft zu betreiben.«

Mary Callahan Erdoes, *CEO von J.P. Morgan Asset Management, das Aktiva im Wert von 2,5 Billionen Dollar verwaltet*

»Tony Robbins muss man nicht vorstellen. Er engagiert sich dafür, das Leben eines jeden Investors zu verbessern. Jeder Investor wird dieses Buch extrem interessant und erkenntnisreich finden.«

Carl Icahn, *milliardenschwerer aktivistischer Investor*

»Eine Goldmine an Informationen über erfolgreiche Finanzinvestitionen!«

Steve Forbes, *Herausgeber des Forbes-Magazins und CEO von Forbes, Inc.*

»Ich habe in den letzten Jahren mehrmals Vorträge auf Tonys Finanzveranstaltungen gehalten, für die er mich bezahlt. Wenn ich jedoch näher

darüber nachdenke, sollte ich ihm eigentlich etwas zahlen. Er hat das unglaubliche Talent, komplexes Wissen führender Finanzexperten in einfache Schritte herunterzubrechen, die der durchschnittliche Anleger anwenden kann, um sich finanzielle Sicherheit und Freiheit zu verschaffen.«

Marc Faber, *Gewinner des Barron's Roundtable und Herausgeber des Berichts Gloom, Boom & Doom*

»Man kann Tony Robbins nicht kennenlernen und seinen Worten lauschen, ohne sich zum Handeln inspiriert zu fühlen. Dieses Buch wird Ihnen die Strategien liefern, mit denen Sie sich und Ihrer Familie finanzielle Freiheit verschaffen können.«

T. Boone Pickens, *Gründer, Chairman und CEO von BP Capital und TBP, der bei CNBC 18 von 21 Mal mit seinen Prognosen über den Ölpreis richtig gelegen hat*

»Robbins unermüdliches Engagement, um die echten Wege zu finanzieller Sicherheit und Unabhängigkeit zu finden, sowie seine Leidenschaft, die Erkenntnisse der Superreichen dem Durchschnittsbürger nahezu bringen, ist wirklich inspirierend. Dieses Buch könnte tatsächlich Ihr Leben verändern.«

David Pottruck, *ehemaliger CEO von Charles Schwab und Bestsellerautor des Werkes Stacking the Deck*

»Wenn Sie nach Antworten suchen und fest entschlossen sind, sich und ihrer Familie finanzielle Freiheit zu verschaffen, ist Tony Robbins Ihr Mann. Lesen Sie dieses Buch, es wird Ihr Leben verändern.«

Farnoosh Torabi, *prämierte Autorin des Werkes When She Makes More: 10 Rules for Breadwinning Women*

»Als ich vor fast zwanzig Jahren noch relativer Neuling bei Financial Destiny war, studierte ich Tony Robbins, weil ich den Traum hatte, einer Million Frauen Finanzwissen zu vermitteln und sie dazu zu befähigen, klügere Finanzentscheidungen zu treffen. Dank Tony hielt ich ein Jahr später auf seinen Veranstaltungen Vorträge, schrieb das Buch *Smart Women Finish Rich* und entwickelte schließlich ein Programm, das sich an Millionen von Frauen weltweit richtete. Inzwischen hat mein Buch eine Auflage von mehr als sieben Millionen Exemplaren erreicht und wurde in

19 Sprachen übersetzt. Tony verändert Leben und er wird auch Ihres verändern. So wie Sie werde auch ich dieses Buch von der ersten bis zur letzten Zeile lesen und mit meinen Freunden darüber sprechen.

David Bach, neunmaliger New-York-Times-Bestsellerautor von *Titeln wie The Automatic Millionaire, Start Late, Finish Rich, Smart Women Finish Rich und Smart Couples Finish Rich*; Gründer von *FinishRich.com*

»Wir wurden von *Forbes* in vier aufeinanderfolgenden Jahren zum innovativsten Unternehme der Welt gekürt. Unsere Umsätze liegen inzwischen bei mehr als 5 Milliarden Dollar jährlich. Ohne Tony und seine Lektionen würde *Salesforce.com* heute nicht existieren.«

Marc Benioff, Gründer, *Chairman und CEO von Salesforce.com*

»Tony besitzt übermenschliche Kräfte [...] er ist ein Katalysator, der Menschen dazu bringt, sich zu verändern. Ich habe die Lektion mitgenommen, dass nicht so sehr die Motivation entscheidend ist, als vielmehr zuzulassen, dass Menschen die Fähigkeiten nutzen, die bereits in ihnen angelegt sind.«

Oprah Winfrey, mit dem *Emmy* ausgezeichnete *Medienmanagerin*

»Tony Robbins' Coaching hat in meinem Leben Beachtliches bewirkt – sowohl auf dem Tennisplatz als auch außerhalb. Er hat mir geholfen herauszufinden, aus welchem Holz ich wirklich geschnitzt bin und hat mein Tennisspiel sowie mein Leben auf eine neue Ebene gehoben!«

Serena Williams, 18-malige *Grand-Slam-Gewinnerin und Gewinnerin der olympischen Goldmedaille*

»Ich hatte Angst, mein Erfolg würde meiner Familie etwas wegnehmen. Tony lehrte mich, das Ganze aus einer anderen Perspektive zu betrachten, nämlich dass ich Millionen von Menschen geholfen hatte. Das war wahrscheinlich eines der intensivsten Gefühle, die ich je hatte.«

Melissa Etheridge, *Sängerin, Songwriterin und zweimalige Grammy-Gewinnerin*

»Egal wer Sie sind, egal wie erfolgreich, egal wie glücklich – Tony hat Ihnen etwas zu bieten.«

Hugh Jackman, mit dem *Emmy- und Tony-Award* ausgezeichnete *Schauspieler und Produzent*

»Wenn Sie Ihre Denkhaltung und Ihre Ergebnisse verändern wollen, dann sind Sie bei Tony richtig.«

Usher, mit dem Grammy ausgezeichnete Sänger, Songwriter und Entrepreneur

»Als ich mit Tony Robbins zusammenarbeitete, fühle ich mich unaufhaltsam. Von jenem Moment an hatte ich überhaupt keine Zweifel mehr darüber, was ich wollte und wie ich es erreichen würde. Mit dieser Klarheit ist es mir gelungen, ich wurde World Champion.«

Derek Hough, Tänzer, Choreograph und fünfmaliger Sieger der ABC-Sendung *Dancing with the Stars*

»Tony Robbins ist ein Genie [...] Seine Fähigkeit, Menschen strategisch durch jede Herausforderung zu führen, ist beispiellos.«

Steve Wynn, CEO und Gründer von *Wynn Resorts*

»Bevor ich Tony kennenlernte, hatte ich mich von meinen Ängsten leiten lassen. Danach fasste ich den Beschluss, nie wieder Angst zu haben. Das war eine grundlegende, lebensverändernde Entscheidung. Ich bin so aufgeregt und Tony Robbins für das unglaubliche Geschenk, das er mir gemacht hat, sehr dankbar.«

Maria Menounos, Schauspielerin, Journalistin und TV-Persönlichkeit

»Was Tony mir gegeben hat, einem jungen Typen, der am Venice Beach T-Shirts verkauft hat, war der Mut, Risiken einzugehen, aktiv zu werden und etwas aus mir zu machen. Ich sage Ihnen das als jemand, der diese Strategien seit 25 Jahren anwendet, und ich werde mir immer wieder Rat von ihm holen.«

Mark Burnett, fünfmaliger Emmy-Gewinner als TV-Produzent

»Was hat dieser Mann, das alle wollen? Er ist das Zwei-Meter-zehn-Phänomen!«

Diane Sawyer, Emmy-Award-Gewinnerin, ehemalige Nachrichtenjournalistin von *ABC World News* und *Good Morning America*

»Tony Robbins hilft Ihnen, die ersten Schritte zu echten Veränderungen in Ihrem Leben zu machen. Ich habe ein ziemlich gutes Leben, aber alle

von uns haben irgendwelche Lebensbereiche, die sie gerne verbessern würden. Diese Erfahrung ist lebensverändernd, und das ist sie wirklich.«

Justin Tuck, *Verteidiger der Oakland Raiders und zweimaliger Super-Bowl-Champion*

»Tony Robbins kennt den Rhythmus des Erfolgs. Er ist eine unglaubliche Quelle der Inspiration, und seine Methoden haben die Qualität meines Lebens verbessert. Ich arbeite nur mit den Besten der Besten, und Tony ist der Beste.«

Quincy Jones, *Musiker und Produzent, mehrfacher Grammy-Award-Preisträger*

»Tony Robbins ermöglicht es einem, eine wunderbare neue Sicht auf sein Leben zu bekommen, eine Mission aufzunehmen, herauszufinden was einen zurückhält und was man braucht, um vorwärts zu kommen.«

Donna Karan, *legendäre Modedesignerin und Gründerin des Labels DKNY*

All denen gewidmet, die sich nie mit weniger zufrieden geben, als sie
sein, tun, teilen und geben können.

*Die Zukunft hat viele Namen. Für die Schwachen ist sie unerreichbar. Für
die Verzagten ist sie unbekannt. Für die Kühnen ist sie ideal.*

VICTOR HUGO

Wenn du Kritik vermeiden willst, sage nichts, tue nichts, sei nichts.

ARISTOTELES

Vorwort

Als ehemaliger Prozessanwalt mit jahrelanger Erfahrung in der Zusammenarbeit mit Börsenfirmen der Wall Street kann ich ruhigen Gewissens behaupten, dass mir so einige Lügner, Kanaillen und Betrüger über den Weg gelaufen sind. Da sowohl das Rechts- als auch das Finanzwesen seinen Anteil an professionellen Abzockern kennt, lernte ich schnell, die Guten von den Schlechten zu unterscheiden. Außerdem bin ich von Natur aus skeptisch. Als mich Tony Robbins wegen des Unternehmens High Tower, das ich im Jahr 2007 gegründet habe, für dieses Projekt gewinnen wollte, war ich daher zwar neugierig, aber auf der Hut. *Gibt es wirklich irgendetwas Neues über persönliche Finanzen und Geldanlage zu sagen? Und ist Tony Robbins der Richtige, um sich dazu zu äußern?*

Natürlich kannte ich Tonys herausragenden Ruf als Topmann für Lebens- und Geschäftsstrategien. Und wie viele andere wusste ich auch, dass er mit praktisch allen Leuten von Rang und Namen gearbeitet hat – von US-Präsidenten bis zu milliardenschweren Unternehmern – und ihr Berufs- und Privatleben nachhaltig verändert hat.

Was ich allerdings bis zu unserem Treffen nicht wusste, war, dass Tony Robbins der »Real Deal« ist. Dieser Mann lebt den Hype seiner Marke. Seine Authentizität war offensichtlich und seine Leidenschaft ansteckend. Anstatt mit erhobenem Finger auf die Sünden der Finanzindustrie zu zeigen, hat Tony dieses Projekt mit dem Ziel in Angriff genommen, Finanzdienstleistungen zu demokratisieren und Taktiken und Lösungen vorzustellen, die zuvor nur von superreichen Investoren geschätzt und angewendet wurden.

Tony und ich waren auf Anhieb auf gleicher Wellenlänge, weil wir die Mission teilen, andere Menschen dazu zu befähigen, ihre Finanzentscheidungen sehr viel besser informiert zu treffen. Das ist der Kern meines Unternehmens und das, was mich persönlich antreibt. Zwar offenbarte die Finanzkrise von 2008 die dem Finanzsystem inhärenten Konflikte und Ungerechtigkeiten, allerdings hatten nur wenige Menschen praktische

und reale Lösungen für Familien und Einzelpersonen parat, die wirklich etwas bewirkten. Warum? Wegen der systemimmanenten Konflikte. **Die größten Finanzinstitute sind so strukturiert, dass sie sich selber Profite bescheren, aber nicht ihren Kunden.** Investoren mögen vielleicht denken, sie würden für qualitativ hochwertige, objektive Ratschläge Gebühren zahlen, tatsächlich zahlen sie oft für das Privileg, eine kleine Auswahl »geeigneter« Anlageprodukte und Serviceleistungen angeboten zu kommen, die im ständigen Konflikt mit der Gewinnsteigerung des anbietenden Unternehmens stehen.

HighTower ist die Lösung, und das ist der Grund, weshalb Tony ursprünglich mit der Bitte auf mich zutrat, mich interviewen zu dürfen. Wir bieten lediglich Investmentberatung und verfügen über eine Plattform aus führender Technologie, führenden Produkten und Lösungen, die die Bedürfnisse beider Seiten – der Berater und der Anleger – erfüllen. Wir halten uns von den zahlreichen toxischen Aktivitäten fern, die in Großbanken zu massiven Interessenskonflikten führen. Wir haben einfach die besten Finanzberater der Nation zusammengebracht. Anders ausgedrückt, haben wir ein besseres Modell für transparente Finanzberatung entwickelt.

Tonys Mission besteht darin, die ehrlichsten und praktischsten Finanzlösungen – einige sind sogar »Geheimnisse« – so zu organisieren und darzustellen, dass sie dem Kleinanleger verständlich und von Nutzen sind. Tony weiß, dass Anleger, die keine Finanzprofis sind, mehr als Wissen brauchen; sie brauchen einen klaren Wegweiser zu finanzieller Sicherheit.

Die Anleitung, die dieses Buch bietet, ist das Ergebnis eines beispiellosen Zugangs zu dem Wissen und der Erfahrung weltweit führender Finanzexperten. Ich kenne niemanden außer Tony, der ein solches Vorhaben in die Tat umsetzen könnte. Nur er besitzt diese vielfältigen Kundenbeziehungen, diesen ansteckenden Enthusiasmus und die nicht nachlassende Leidenschaft, mit denen er die Finanzspezialisten, die hier zu Wort kommen und die zu den herausragendsten der Branche gehören, davon überzeugen konnte, an diesem Projekt mitzuwirken.

So wie ich vertrauen sie darauf, dass Tony in der Lage ist, ihre Denkweise zu erfassen und sie auf die Bedürfnisse der breiten Masse an Kleinanlegern zu übertragen. Gerade weil Tonys Leidenschaft der Befähigung von Menschen gilt, gelingt es ihm, die Gespräche mit ausgewiesenen

Finanzexperten von der Theorie in die Praxis zu übersetzen und Instrumente anzubieten, die praktisch jeder nutzen kann, um seine Finanzsituation zu verbessern.

Tony brachte mich dazu, die Lösungen, die wir für wohlhabende Investoren entwickelt hatten, neu zu betrachten und einen Weg zu finden, sie der breiten Masse der Anleger zugänglich zu machen. Ich bin stolz darauf, sagen zu können, dass wir mit großem Engagement an einer Reihe von Projekten arbeiten und uns über die positive Wirkung freuen, die wir gemeinsam auf so viele Menschen erzielen können.

Tony will mit diesem Buch nichts Geringeres, als Einzelanleger in die Lage zu versetzen, kluge, profitable Finanzentscheidungen zu treffen, und gleichzeitig denjenigen helfen, die entweder durch die Ritzen der Gesellschaft gerutscht sind oder von ihr abgehängt wurden. Während zwei Drittel der Amerikaner darüber besorgt sind, dass ihnen die Altersrente nicht reichen wird, haben im vergangenen Jahr zwei Millionen amerikanische Bürger keine Essensmarken mehr bekommen. Viele wissen nicht, woher sie ihre nächste Mahlzeit nehmen sollen.

Tony ist auf den Plan getreten, um hier Abhilfe zu schaffen. Er hat offen über seine eigene Erfahrung mit Hunger und Obdachlosigkeit gesprochen und engagiert sich für die Verbesserung der Lebensumstände dieser oft vergessenen Bevölkerungsschicht. Mithilfe der Anthony Robbins Foundation und ihren Mitteln ernährt Tony Robbins jedes Jahr 4 Millionen Menschen in 56 Ländern und arbeitet daran, diese Zahl zu verdoppeln.

Tony hat eine Partnerschaft mit dem Verlagshaus Simon & Schuster gegründet, um Exemplare seines Bestsellers *Notes from a Friend: A Quick and Simple Guide to Taking Charge of Your Life* all denen zugänglich zu machen, die sich in Not befinden und gerade erst zu einem neuen, selbstbestimmten Leben aufbrechen. Sein Ziel ist, Geist und Körper zu nähren.

Ich fühle mich geehrt, demütig und dankbar, Teil dieses Projektes zu sein und ich bin sehr gespannt darauf, die Veränderungen zu erleben, die wir gemeinsam erreichen können. Und ich bin neugierig auf die Reaktion unserer Leser. Sie sind dabei, die Naturgewalt Tony Robbins kennenzulernen und eine Reise anzutreten, die wahrhaft lebensverändernd sein wird.

ELLIOT WEISSBLUTH, 2014
Gründer und CEO von HighTower

Einleitung

Ich lernte Tony Robbins vor 25 Jahren durch eine Audiokassette kennen. Nachdem ich im Fernsehnachtprogramm eine Werbesendung gesehen hatte, kaufte ich mir die Kassetten *Personal Power* – ein 30-Tage-Programm zur Selbstoptimierung. Ich hörte diese Kassetten jeden Tag auf meinen einstündigen Pendelfahrten zwischen meinem Zuhause in San Francisco und meinem Büro bei Oracle Corporation in Redwood Shores. Ich war so von Tonys Worten bewegt, dass ich an einem Wochenende zu Hause blieb und mir volle zwei Tage lang alle Kassetten des 30-Tage-Programms noch einmal anhörte. Mir wurde schnell klar, dass Tony eine äußerst erstaunliche Person war und seine Ideen und Konzepte anders waren als alles, was ich zuvor kennengelernt hatte. *Tony veränderte mich.*

Als jüngster Vice President von Oracle war ich im Alter von 25 Jahren unglaublich erfolgreich – dachte ich zumindest. Ich verdiente mehr als eine Million Dollar im Jahr und fuhr einen brandneuen Ferrari. Ja, ich besaß alle sogenannten Insignien des Erfolgs: ein tolles Zuhause, ein todschickes Auto und ein unglaubliches Sozialleben. Und dennoch wusste ich, dass irgendetwas fehlte. Ich wusste nur nicht, was. Tony half mir, mir über meinen Standort im Leben klar zu werden und meine wahren Lebensziele und meinen tieferen Lebenssinn zu definieren. Kurz darauf nahm ich an Tonys Intensiv-Wochenendseminar mit dem Titel *Unleash the Power Within – Setze deine inneren Kräfte frei* teil. Im Rahmen dieses Seminars konnte ich meine Vision verfeinern und verpflichtete mich dazu, auf ganz neue Weise aktiv zu werden. Ich beschäftigte mich noch eingehender mit Tony Robbins' Arbeit, startete mit voller Kraft durch und gründete Salesforce.com.

Ich wandte Tonys Erkenntnisse und Strategien an und entwickelte ein beeindruckendes Instrument namens V2MOM, das für *Vision, Values, Methods, Obstacles* und *Measurement* steht, also für Vision, Werte, Methoden, Hindernisse und Messung. Mithilfe dieses Instruments fokussierte ich meine Arbeit und letztlich mein Leben auf die Dinge, die ich wirklich

erreichen wollte. Das V2MOM-Programm stützte sich auf fünf von Tonys Fragen:

1. Was will ich wirklich (Vision)
2. Was ist daran wichtig? (Werte)
3. Wie kann ich es erreichen? (Methoden)
4. Was hält mich davon ab? (Hindernisse)
5. Woher werde ich wissen, ob ich erfolgreich bin? (Messung)

Tony brachte mir bei, dass die Qualität meines Lebens von der Qualität der Fragen abhängt, die ich mir stelle. Bald darauf begann ich, alles in meinem Leben bewusst zu modellieren – meine Arbeit und meine Zukunft –, indem ich mir einfach diese grundlegenden Fragen beantwortete und meine Antworten festhielt. Was dann passierte, war höchst erstaunlich.

Am 8. März 1999, dem Gründungstag von Salesforce.com, schrieben wir ein V2MOM, und heute müssen alle unsere 15.000 Mitarbeiter das Gleiche tun. Das erzeugt eine gemeinsame Ausrichtung, Aufmerksamkeit und Kommunikation, und all das basiert auf dem, was mich Tony in den letzten zwei Jahrzehnten gelehrt hat. Laut Tony ist die Wiederholung die Mutter der Fertigkeiten – sie ist die Grundlage der echten Meisterschaft –, und daher schreiben wir unsere V2MOMs ständig neu und feilen an ihnen. Das ist einer der Gründe, weswegen uns *Forbes* gerade zum vierten Mal in Folge zum »innovativsten Unternehmen der Welt« gekürt hat, und das Magazin *Fortune* schrieb, wir seien das »meistbewunderte Softwareunternehmen« und der siebtbeste Arbeitgeber der Welt des Jahres 2014. Wir erzielen einen Jahresumsatz von 5 Milliarden Dollar und wachsen ständig weiter.

Ich kann ganz aufrichtig sagen, dass es ohne Tony und seine Lehren kein Salesforce.com gäbe.

Dieses Buch mit seinen 7 einfachen Schritten zu finanzieller Freiheit, das Sie in der Hand halten, besitzt das Potenzial, das Gleiche für Sie zu erreichen, was Tony Robbins' *Personal-Power*-Audioprogramm für mich getan hat. Es wird Ihnen Tonys Weisheit nahebringen (ergänzt durch die Weisheit der 50 brillantesten Finanzexperten der Welt!) und Ihnen die Instrumente an die Hand geben, die Sie benötigen, um Ihr Leben noch besser und erfüllender zu gestalten. Ich bin sicher, dass Sie Tonys Worte

während der Lektüre in Ihrem eigenen Leben umsetzen und Ihre eigenen Methoden finden werden, um erfolgreich und frei zu sein.

Als Tony mir den Buchtitel nannte, war meine erste Reaktion, »Tony, bei dir geht es doch nicht allein um Geld! Du hilfst anderen Menschen, sich eine außerordentliche Lebensqualität zu verschaffen!«

Ich fand schnell heraus, dass es sich in diesem Buch nicht allein um Geld dreht; es geht vielmehr darum, dass Sie lernen, sich *das* Leben einzurichten, das Sie sich wünschen.

Dazu gehört natürlich auch, dass Sie sich überlegen, welche Rolle Geld in Ihrem Leben spielen soll. Wir alle haben ständig mit Geld zu tun; eigentlich geht es aber darum, das Geld zu beherrschen, und sich nicht von ihm beherrschen zu lassen. Wenn Sie das erreicht haben, sind Sie wahrhaft frei, um nach Ihren eigenen Bedingungen zu leben.

Einer meiner engsten Mentoren, General Colin Powell, ehemaliger US-Außenminister und Vorsitzender der Vereinigten Stabschefs, äußerte sich folgendermaßen über Geld: »Finde etwas, das du gerne und gut machst. Konzentriere dich darauf, es wird dir Lebenszufriedenheit verschaffen. Das kann Geld sein, aber es muss es nicht sein. Es kann viele Titel bedeuten, muss es aber nicht. Wichtig ist, dass es dir Lebenszufriedenheit verschafft.« Tony Robbins sagt das Gleiche. Echte Lebensfreude resultiert daraus, dass man seine wahre Bestimmung findet und jeden Alltagshandgriff darauf abstimmt.

Colin Powell drängte mich auch, über die Rolle nachzudenken, die Geld bei der Realisierung meines Traums spielen sollte, ein Softwareunternehmen zu gründen, das die Welt verändert. Er sagte mir, ein Unternehmen sei nicht nur dazu da, Gewinn zu erwirtschaften, sondern Gutes zu tun – Gutes zu tun und dabei gut zu verdienen. Tony Robbins' Fokus auf den sozialen Beitrag, den er schon vor 25 Jahren verfolgte, hinterließ ebenfalls einen starken Eindruck auf mich und beeinflusste mein Denken. Als ich Salesforce.com gründete, wollte ich drei Dinge erreichen: 1. ein neues Computing-Modell für Unternehmen entwickeln, das heute als »Cloud Computing« bezeichnet wird; 2. ein neues Geschäftsmodell für Unternehmenssoftware entwickeln, das auf Abonnements basiert, und 3. ein neues philanthropisches Modell entwickeln, das den Erfolg eines Unternehmens eng mit seiner Fähigkeit verknüpft, der Gesellschaft etwas zurückzugeben.

In den vergangenen 15 Jahren ist daraus ein Unternehmen geworden, das inzwischen die gesamte Softwareindustrie umgekrempelt hat und einen Marktwert von mehr als 35 Milliarden Dollar besitzt. Die beste Entscheidung, die ich jedoch je getroffen habe, bestand darin, ein Prozent unseres Eigenkapitals, ein Prozent unseres Gewinns und ein Prozent der Arbeitszeit unserer Mitarbeiter in ein philanthropisches Projekt namens Salesforce Foundation zu investieren. So konnten wir Nonprofit-Gesellschaften weltweit mit bislang mehr als 60 Millionen Dollar unterstützen; mehr als 20.000 Nonprofit-Gesellschaften nutzen unsere Software kostenlos; und unsere Mitarbeiter leisten mehr als 500.000 freiwillige Arbeitsstunden für ihre jeweiligen Gemeinden. All das geschah, nachdem Tony mir geholfen hatte, Instrumente zu entwickeln, mit denen ich mir Klarheit darüber verschaffen konnte, was ich wirklich aufbauen, geben und werden will. Und nichts hat mich glücklicher gemacht und mir mehr Zufriedenheit und Freude geschenkt.

Das ist auch der Grund, warum ich Tony bei seinem Vorhaben mit dem Nonprofit-Swipe-out-Programm unterstütze, das sich zum Ziel gesetzt hat, mehr als 100 Millionen Menschen kostenlose Mahlzeiten zu bieten, mehr als 3 Millionen Familien täglich mit sauberem, keimfreiem Trinkwasser zu versorgen und Kinder und Erwachsene aus der Sklaverei zu befreien.

Ich habe meine Eltern, meine engsten Freunde und meine wichtigsten Führungskräfte in Tonys Seminare geschickt, damit sie seine Arbeit studieren, und alle haben mir dasselbe gesagt: »Tony Robbins ist einzigartig, und wir sind glücklich darüber, dass er eine Rolle in unserem Leben spielt.« Nun wird Tony mit diesem Buch auch Ihnen die Tür öffnen, die er mir geöffnet hat. Ich bin sicher, dass auch Sie – mit Tony als Coach – Ihr Leben verändern und einen Weg finden werden, der Ihnen alles verschafft, was Sie wirklich wollen!

MARC BENIOFF
Gründer und CEO von Salesforce.com

TEIL I
WILLKOMMEN
IM DSCHUNGEL:
DIE REISE BEGINNT
MIT DEM ERSTEN
SCHRITT

Kapitel 1

Es ist Ihr Geld! Es ist Ihr Leben!

Übernehmen Sie das Steuer

Geld ist ein guter Diener, aber ein schlechter Herr.

SIR FRANCIS BACON

Geld.

Wenige Worte haben die Macht, derart extreme menschliche Regungen auszulösen, wie dieses. Viele von uns weigern sich sogar, überhaupt über Geld zu sprechen! Genau wie Religion, Sex oder Politik ist Geld ein Tabuthema bei Tisch, und auch am Arbeitsplatz gilt es als unfein, über Geld zu reden. Wir mögen in angenehmer Gesellschaft über *Reichtum* sprechen, aber *Geld* ist viel zu direkt. Es ist vulgär. Es ist grell. Es ist äußerst persönlich und aufgeladen. Es kann bei Menschen, die mehr als genug davon haben, Schuldgefühle auslösen – oder Schamgefühle bei Menschen, die keines haben.

Aber was bedeutet es wirklich?

Für einige von uns ist Geld zwar unerlässlich, aber nicht alles. Es ist einfach ein Instrument, eine Quelle der Macht, die man dazu verwendet, gut zu leben und anderen zu dienen. Andere sind so von der Gier nach Geld besessen, dass sie und ihre Umgebung davon zerstört werden. Einige sind sogar bereit, Dinge für Geld zu opfern, die weitaus wichtiger sind: ihre Gesundheit, ihre Zeit, ihre Selbstachtung und manchmal sogar ihre Integrität.

Im Wesentlichen bedeutet Geld Macht.

Wir haben alle gesehen, dass Geld die Macht hat, zu erschaffen und zu zerstören. Es kann Träume finanzieren oder einen Krieg auslösen. Sie können Geld zum Geschenk machen oder es als Waffe benutzen. Es lässt sich als Ausdruck Ihres Geistes, Ihrer Kreativität und Ideen verwenden

oder Ihrer Frustration, Wut oder Ihres Hasses. Man kann damit Regierungen und Individuen beeinflussen. Einige heiraten des Geldes wegen, nur um dann seinen wahren Preis zu entdecken.

Aber wir alle wissen, dass es bis zu einem gewissen Grad eine Illusion ist. Geld ist heute nicht einmal mehr gleichbedeutend mit Gold oder Papier; es sind Nullen und Einsen in Bankcomputern. Was ist es also? Es ist so etwas wie eine leere Leinwand, auf die sich jede Bedeutung oder Emotion projizieren lässt.

Am Ende sind wir gar nicht hinter Geld her ... oder nicht? Was wir wirklich wollen, sind Gefühle, von denen wir glauben, dass Geld sie erzeugen kann:

- das Gefühl der eigenen Macht und Selbstbestimmung,
- das Gefühl von Freiheit,
- das Gefühl von Sicherheit,
- das Gefühl, Menschen, die wir lieben, und Menschen, die bedürftig sind, helfen zu können,
- das Gefühl, Wahlmöglichkeiten zu haben und
- *das Gefühl, lebendig zu sein.*

Geld ist auf jeden Fall eines der Dinge, mit dessen Hilfe wir unsere Träume verwirklichen können.

Aber selbst wenn Geld nur eine Wahrnehmung ist, ein abstraktes Konzept, fühlt es sich trotzdem anders an, wenn man einfach nicht genug davon hat! Und eines ist gewiss: **Entweder Sie benutzen es, oder es benutzt Sie. Entweder Sie sind Herr über das Geld, oder das Geld beherrscht Sie in gewisser Weise.**

In Ihrem Umgang mit Geld spiegelt sich Ihr Umgang mit Macht wider. Ist es Fluch oder Segen? Last oder Lust?

Als ich den Titel für dieses Buch auswählte (*Money – Master the Game*), waren einige wirklich empört, dass ich suggerierte, Geld sei ein Spiel. Wie konnte ich für ein derart ernstes Thema eine so »frivole« Bezeichnung finden! Aber nun zur Sache. Wie Sie auf den folgenden Seiten sehen werden, besteht der beste Weg zur Veränderung Ihres Lebens darin, Menschen zu finden, die das, was Sie vorhaben, bereits erreicht haben, und deren Verhalten nachzumodellieren. Sie wollen Meister über Ihre Finanzen sein? Finden Sie jemanden, der das geschafft hat, und machen Sie sich den Umgang dieser Person mit Geld zu eigen. Und schon haben Sie einen Weg zur Macht gefunden.

Ich kann Ihnen gleich an dieser Stelle verraten, dass ich sehr viele der reichsten Menschen der Welt interviewt habe, und die meisten von ihnen betrachten Geld als ein Spiel. Warum sonst sollte jemand täglich zehn bis zwölf Stunden arbeiten, nachdem er schon viele Milliarden gescheffelt hat? Und vergessen Sie nicht: Nicht alle Spiele sind frivol. Spiele sind ein Spiegelbild des Lebens. Einige Menschen sitzen am Spielfeldrand und einige mischen aktiv mit, um zu gewinnen. Wo stehen Sie? Ich möchte Sie daran erinnern, dass es ein Spiel ist, das Sie und Ihre Familie sich nicht leisten können zu verlieren.

Mein Versprechen an Sie lautet wie folgt: Wenn Sie mir folgen und die 7 einfachen Schritte in diesem Buch befolgen – die Schritte, die das komprimierte Wissen und die Erfahrung der erfolgreichsten Finanzgenies weltweit enthalten –, werden Sie und Ihre Familie dieses Spiel gewinnen. Und Sie können riesige Gewinne erzielen!

Um gewinnen zu können, müssen Sie allerdings die Regeln kennen und sich die besten Erfolgsstrategien von denjenigen abgucken, die das Spiel bereits beherrschen. Die gute Nachricht ist, dass Sie in wenigen Minuten viele Jahre an Zeit einsparen können, indem Sie einfach lernen, welche Fallstricke Sie vermeiden und welche Abkürzungen Sie nehmen sollten, um nachhaltig erfolgreich zu sein. Die Finanzindustrie gibt sich oft Mühe, dieses Thema unglaublich komplex wirken zu lassen, in Wahrheit ist es aber recht simpel, wenn Sie einmal die Regeln kennen und den Jargon beherrschen. Dieses Buch ist Ihre Chance, sich von dem Gefühl zu befreien, eine ferngesteuerte Schachfigur auf einem fremden Brett zu sein, und sich in den Schachspieler zu verwandeln, der die Figuren bewegt. Sie werden überrascht sein, wie leicht Sie mit dem entsprechenden Expertenwissen Ihre Finanzlage verändern und die Freiheit genießen können, die Sie verdienen.

Lassen Sie uns also beginnen. Stellen Sie sich einfach vor, wie das Leben aussehen würde, wenn Sie dieses Spiel bereits beherrschen würden.

Wie wäre es, wenn Geld keine Rolle spielen würde?

Wie würden Sie sich fühlen, wenn Sie nicht jeden Morgen ins Büro fahren und sich keine Sorgen machen müssten, ob Sie Ihre Rechnungen bezahlen oder Ihren Ruhestand finanzieren können? Wie würde es sich anfühlen, wenn Sie ein Leben nach Ihren eigenen Bedingungen führen könnten? Was würde es Ihnen bedeuten, Ihr eigenes Unternehmen gründen zu können, es sich leisten zu können, ein Haus für Ihre Eltern zu

kaufen, Ihren Kindern eine kostspielige Ausbildung zu finanzieren. Oder einfach die Freiheit zu besitzen, die Welt zu bereisen?

Wie würden Sie leben, wenn Sie jeden Tag mit dem Wissen aufwachen würden, dass genug Geld hereinkommt, um nicht nur Ihre grundlegenden Bedürfnisse, sondern auch Ihre Wünsche und Träume zu erfüllen?

Die Wahrheit ist, dass viele von uns einfach weiterarbeiten würden, weil wir darauf getrimmt sind. Aber wir würden es aus Spaß machen und nicht aus Notwendigkeit. Unsere Arbeit würde sich fortsetzen, aber ohne das Hamsterrad. Wir würden arbeiten, weil wir es wollen, nicht weil wir müssen.

Das ist finanzielle Freiheit. Aber ist das ein Luftschloss? Ist sie für den Normalbürger – und noch wichtiger, für Sie – erreichbar?

Ob Sie leben wollen wie das eine Prozent der Megareichen, oder ob Sie einfach nur die beruhigende Gewissheit verspüren wollen, dass Ihre Ersparnisse für Ihren Lebensabend reichen, die Wahrheit lautet, dass Sie stets einen Weg finden können, um das Geld zu verdienen, das Sie brauchen. Wie? Das Geheimnis des Reichtums ist simpel: Finden Sie einen Weg, um mehr für andere als für sich selber zu tun. Steigern Sie Ihren Marktwert. Tun Sie mehr. Geben Sie mehr. Seien Sie mehr. Dienen Sie mehr. Und Sie werden die Chance erhalten, mehr zu verdienen – ob Sie den besten Imbisswagen in Austin, Texas, besitzen oder der Topverkäufer Ihres Unternehmens sind oder gar der Gründer von Instagram.

In diesem Buch geht es jedoch nicht nur um Mehrwert, sondern vielmehr darum, wie Sie von Ihrem aktuellen Standort aus zu Ihrem Ziel gelangen, ob das finanzielle Sicherheit, Unabhängigkeit oder Freiheit bedeutet. Es geht darum, heute Ihre Lebensqualität zu steigern, indem Sie die eine grundlegende Kompetenz erwerben, die die überwältigende Mehrheit Ihrer Mitbürger nie erworben hat: die Kunst des Geldgeschäfts zu beherrschen. Tatsächlich geben 77 Prozent der Amerikaner – das sind drei von vier Bürgern – an, sie hätten finanzielle Sorgen, aber nur 40 Prozent sagen, sie hätten irgendeine Art von Investment- oder Ausgabenplan.

Jeder dritte Babyboomer hat weniger als 1.000 Dollar auf der hohen Kante!

Umfragen zeigen, dass nicht einmal jeder Vierte dem Finanzsystem vertraut, und das aus gutem Grund! Der Ruf von Aktien befindet sich auf einem Rekordtief, vor allem bei der jüngeren Generation.

Die Wahrheit ist, dass Sie sich Ihren Weg zur finanziellen Freiheit nicht mit Erwerbsarbeit verdienen können. Wie Sie an späterer Stelle dieses Buches erfahren werden, haben selbst Menschen mit Einkommen in vielfacher Millionenhöhe, wie Francis Ford Coppola, Regisseur des Filmklassikers *Der Pate*, der Boxer Mike Tyson und die Schauspielerin Kim Basinger alles verloren, weil sie nicht die grundlegenden Prinzipien angewendet haben, die Sie bald lernen werden. Sie müssen in der Lage sein, nicht nur einen Teil ihres Einkommens zurückzulegen, sondern vor allem Ihr Einkommen zu vervielfachen – sozusagen Ihr Geld im Schlaf zu verdienen.

Sie müssen den Sprung von einem Wirtschaftskonsumenten zum Eigentümer schaffen, und das gelingt Ihnen, indem Sie zum Investor werden.

Tatsächlich sind viele von uns bereits Anleger. Vielleicht war Ihr Einstieg in dieses Spiel der Moment, als Ihnen Ihre Großmutter zur Geburt einige Anteile ihrer bevorzugten Aktie schenkte, vielleicht hat Ihr Arbeitgeber eine betriebliche Altersvorsorge für Sie abgeschlossen, oder Sie wurden zum Anleger, als Ihr Freund Ihnen sagte, Sie sollten Ihr Kindle vergessen und stattdessen Amazon-Aktien kaufen.

Aber reicht das? Ich wette, Sie wissen die Antwort, wenn Sie diese Zeilen lesen: keineswegs! Ich muss Ihnen nicht sagen, dass dies nicht die Finanzwelt unserer Großeltern ist. Einst war alles so einfach: Geh studieren, such dir einen sicheren Job, rackere dich ab, und dann bekommst du vielleicht einen besseren Job in einem größeren Unternehmen. Danach bestand der Schlüssel darin, einen Weg zu finden, um den eigenen Marktwert zu steigern, die Einkommensleiter zu erklimmen, in Unternehmensaktien zu investieren und sich mit einer auskömmlichen Rente zur Ruhe zu setzen. Erinnern Sie sich an staatliche Renten? Das Versprechen, nie versiegender Ruhestandszahlungen für den Rest des Lebens? Das war einmal. Sie und ich wissen, dass diese Welt der Vergangenheit angehört. Wir leben heute länger mit weniger Geld. Neue Internettechnologien tauchen auf und mischen ein System auf, das oft darauf angelegt zu sein scheint, uns von unserem Geld zu trennen, anstatt uns dabei zu helfen, es zu mehren. Während ich diese Zeilen schreibe, sinkt die Verzinsung unserer Sparguthaben gegen null, während der Markt steigt und fällt wie die Wellen des Ozeans. Gleichzeitig sind wir mit einem Finanzsystem grenzenloser Auswahlmöglichkeiten und schwindelerregender Komplexität konfrontiert.

Es gibt heute mehr als 10.000 Investmentfonds, 1.400 verschiedene Staatsfonds und Hunderte globaler Börsenplätze, aus denen Sie auswählen können.

Es scheint, als wolle man uns jeden Tag immer komplexere Investment-»Vehikel« aufdrängen, die wie ein einziger Buchstabensalat aus Akronymen wirken: CDOs, REITs, MBS, MLPs, CDSs, CETFs ... WTF?

Wie sieht es mit HFT aus? Das ist die Kurzform für *High-Frequency Trading* (Hochfrequenzhandel), bei dem 50 bis 70 Prozent der vielen Millionen Trades, die jeden Tag an den Märkten abgewickelt werden, von High-Speed-Maschinen durchgeführt werden. Was bedeutet das für Sie? Es dauert gerade einmal eine halbe Sekunde oder rund 500 Millisekunden, um per Mausklick eine E*Trade-Order durchzuführen. In derselben kurzen Zeit haben die Big Boys mit ihren Supercomputern Tausende von Anteilen derselben Aktie mehrere hundert Male gekauft und wieder verkauft und an jeder Transaktion Minigewinne erzielt. Michael Lewis, Bestsellerautor des HFT-Exposés *Flash Boys: A Wall Street Revolt* sagte in der Fernsehsendung *60 Minutes*: »Der US-Aktienmarkt, der ikonischste Markt des globalen Kapitalismus, wird ständig manipuliert ... von einer Kombination aus den Börsenmärkten, den großen Wall-Street-Banken und Hochfrequenzhändlern [...] Sie sind in der Lage, Ihren Wunsch, Microsoft-Aktien zu kaufen, zu erkennen, sie vor Ihrer Nase zu kaufen und sie dann zu einem höheren Preis an Sie zu verkaufen!«

Wie schnell sind diese Jungs? Eine HFT-Gesellschaft verlegte für eine Viertelmilliarde Dollar zwischen Chicago und New York Glasfaserkabel, um die Übertragungszeit um 1,4 Millisekunden zu verringern! Schon bald wird die HFT-Technologie ermöglichen, dass diese Transaktionen in Nanosekunden stattfinden, das ist eine *milliardstel* Sekunde. Derzeit werden Transatlantikkabel verlegt, und man spricht sogar schon von solarbetriebenen Drohnen, die als Mikrowellenrelais dienen sollen, um die Börsen von New York und London miteinander zu verbinden.

Wenn Ihnen das den Atem verschlägt, kann ich nur sagen, mir geht es genauso. Wie groß sind Ihre Chancen, mit fliegenden Robotern mitzuhalten, die in Lichtgeschwindigkeit mit Wertpapieren handeln?

An wen wenden Sie sich, um sich einen Pfad durch dieses technologieintensive, höchst risikobehaftete Dickicht an Auswahlmöglichkeiten zu bahnen?

*Ein Experte ist ein gewöhnlicher Mensch,
der – wenn er nicht daheim ist – Ratschläge erteilt.*

OSCAR WILDE

Das Problem ist, dass jeder eine Meinung hat, wenn es um Geld (und Geldanlage) geht. Jeder hat irgendeinen Tipp. Jeder hat eine Antwort. Aber ich sage Ihnen eines: Selten ist ein Tipp dabei, der Ihnen wirklich nützt. Ist Ihnen aufgefallen, dass die Überzeugungen rund um Geld quasireligiösen beziehungsweise politischen Charakter haben? Die Gespräche über Geld können sehr erhitzt und emotional werden. Vor allem im Internet, wo Menschen ohne jedes Wissen ihre eigenen Theorien verbreiten und die Strategien anderer mit Vehemenz attackieren, ohne selber irgendeine Erfolgsbilanz auf diesem Gebiet vorweisen zu können. Das ist so, als würde ein mit Antidepressiva vollgestopfter Psychologe Ihnen erzählen, wie Sie ein erfülltes Leben führen können; oder eine übergewichtige Person Sie darüber belehren, wie Sie fit und schlank werden. Ich neige dazu, Experten in »Schwätzer« und Menschen zu unterscheiden, die ihren Worten Taten folgen lassen. Ich weiß nicht, wie es Ihnen geht, aber ich kann all diese selbst-ernannten Experten nicht mehr hören, die genau wissen, was andere zu tun haben, aber selber nichts im Leben vorzuweisen haben.

Wenn Sie geglaubt haben, Sie würden hier einen weiteren Investmentguru irgendwelche Versprechen machen hören, dann sind Sie hier falsch. Das überlasse ich den Alleinunterhaltern aus der Finanzbranche, die Sie lauthals drängen, die »heißesten« Aktien zu kaufen, oder intensiv auf Sie einwirken, damit Sie Ihr Geld sparen und in irgendeinen mythischen Investmentfonds investieren. Sie wissen schon, ein Fonds von der Sorte, der Ihnen kontinuierlich 12 Prozent Wachstum verspricht. Sie werfen mit Ratschlägen um sich, die oft überhaupt keine reale Grundlage haben, und häufig investieren sie selber nicht einmal in die von ihnen angepriesenen Produkte. Einige von ihnen denken vielleicht wirklich, dass sie anderen Leuten helfen, aber Menschen können eben ganz ehrlich sein und ganz ehrlich falsch liegen.

Sie sollen wissen, dass ich keiner dieser »Positivdenker« bin, der Ihnen eine falsche Weltsicht aufdrängen will. Ich glaube an Informationen. Sie müssen die Dinge sehen, wie sie wirklich sind, aber nicht schlechter, als sie sind – diese Lebenssicht bietet Ihnen einfach eine Ausrede, um in Passivität zu verharren. Sie kennen mich vielleicht als der »lächelnde Typ mit