

Der US-Bestseller *Trade Like a Stock Market Wizard* von
einem der erfolgreichsten amerikanischen Trader

HANDELN WIE EIN MARKET WIZARD

WIE SIE MIT AKTIEN
IN JEDEM MARKT EINE
ÜBERDURCHSCHNITTLICHE
PERFORMANCE ERZIELEN



FBV

MARK MINERVINI

MARK MINERVINI

**HANDELN WIE EIN
MARKET
WIZARD**

MARK MINERVINI

**HANDELN WIE EIN
MARKET
WIZARD**

**WIE SIE MIT AKTIEN IN JEDEM MARKT EINE
ÜBERDURCHSCHNITTLICHE PERFORMANCE ERZIELEN**

FBV

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek

Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie.
Detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über <http://dnb.d-nb.de> abrufbar.

Für Fragen und Anregungen

info@finanzbuchverlag.de

Originalausgabe

1. Auflage 2022

© 2022 by Finanzbuch Verlag, ein Imprint der Münchner Verlagsgruppe GmbH

Türkenstraße 89

80799 München

Tel.: 089 651285-0

Fax: 089 652096

Die Originalausgabe erschien 2013 unter dem Titel *Trade like a Stock Market Wizard* im Verlag McGrawHill.

Original edition copyright 2013 by Mark Minervini. All rights reserved.

German edition copyright 2022 by Münchner Verlagsgruppe. All rights reserved.

Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung und Verbreitung sowie der Übersetzung, vorbehalten.
Kein Teil des Werkes darf in irgendeiner Form (durch Fotokopie, Mikrofilm oder ein anderes Verfahren) ohne schriftliche Genehmigung des Verlages reproduziert oder unter Verwendung elektronischer Systeme gespeichert, verarbeitet, vervielfältigt oder verbreitet werden.

Die im Buch veröffentlichten Ratschläge wurden von Verfasser und Verlag sorgfältig erarbeitet und geprüft. Eine Garantie kann jedoch nicht übernommen werden. Ebenso ist die Haftung des Verfassers beziehungsweise des Verlages und seiner Beauftragten für Personen-, Sach- und Vermögensschäden ausgeschlossen.

Übersetzung: Silvia Kinkel

Redaktion: Ulrich Wille

Korrektur: Manuela Kahle

Umschlaggestaltung: Pamela Machleidt auf Grundlage des Umschlages der Originalausgabe.

Umschlagabbildung: Copyright: Michael Benabib

Satz: Carsten Klein, Torgau

Druck: Florjancic Tisk d.o.o., Slowenien

Printed in the EU

ISBN Print 978-3-95972-512-5

ISBN E-Book (PDF) 978-3-96092-947-5

ISBN E-Book (EPUB, Mobi) 978-3-96092-948-2



Weitere Informationen zum Verlag finden Sie unter _____

www.finanzbuchverlag.de

Beachten Sie auch unsere weiteren Verlage unter www.m-vg.de

INHALT

VORWORT	15
KAPITEL 1:	
EINE LESENSWERTE EINLEITUNG	19
Folgen Sie ihren Träumen und glauben Sie an sich	20
Und der Handel wird Euch frei machen.	21
Das Beste aus beiden Welten erreichen	22
Investieren Sie als Erstes in sich selbst.	22
Wenn Gelegenheit auf Vorbereitetsein trifft	23
Nachhaltiges Wissen zulegen.	24
Lassen Sie Leidenschaft das Steuer übernehmen	24
Der beste Zeitpunkt, um anzufangen.	25
Der Zeitpunkt, sich mitzuteilen.	26
KAPITEL 2:	
WAS SIE ALS ERSTES WISSEN MÜSSEN	29
Glück ist nicht nötig	30
Sie können klein anfangen	31
Nein! Das ist dieses Mal nicht anders.	32
Ihre größte Herausforderung ist nicht der Markt.	33
Niemand wird Ihnen diese Arbeit abnehmen	33
Möchten Sie rechthaben oder Geld verdienen?	34
Übung macht nicht perfekt	35
Warum ich Paper Trading nicht mag	36
Trading ist ein Geschäft	37
Investieren Sie nicht wie ein Fondsmanager	38
Gängige Meinungen bringen gängige Ergebnisse hervor	40
Die unvermeidlichen Kosten des Erfolgs.	41
Klar zu definieren bedeutet zu opfern	41
Trader oder Investor?.	42
Rechnen Sie mit schlechten Tagen	43
Rekorde werden aufgestellt, um gebrochen zu werden	43

KAPITEL 3:

SPECIFIC ENTRY POINT® ANALYSIS: DIE SEPA®-STRATEGIE	45
Der Beginn einer Wende	46
Der Schmelztiegel	47
Und schließlich Technologie	48
Die Erkenntnisse umsetzen	49
Das Leadership Profile	49
SEPA: Eine Strategie der Präzision	50
Die fünf Kernelemente von SEPA	50
Konvergenz in Wahrscheinlichkeit	52
Superperformance-Merkmale	53
Superperformer sind jugendlich	53
Größe spielt eine Rolle	54
Aktien-Screening	55
Bekennen Sie sich zu einer Vorgehensweise	55

KAPITEL 4:

WERT HAT SEINEN PREIS	57
Das Kurs-Gewinn-Verhältnis: Überstrapaziert und missverstanden	57
Der Segen eines Bottom Fishers	59
Die »Billig«-Falle	59
Reichen Sie Aktien mit einem hohen KGV nicht weiter	59
Starkes Wachstum verblüfft die Analysten	61
Was ist hoch? Was ist niedrig?	62
Es gibt einen Grund, warum ein Ferrari mehr kostet als ein Hyundai	64
Apollo Group (APOL)	66
Crocs-Mania	68
Der Wert verändert den Aktienkurs nicht, Menschen tun das	69
Auf der Suche nach Wert	70
Keine magische Zahl	71
Warnung: Das superniedrige KGV	72
Der KGV-Trugschluss	73
Das Broken-Leader-Syndrom	73
Das KGV ist ein Stimmungsbarometer	75
Die PEG-Ratio	76
Eine KGV-Expansion messen	77
Was bedeutet das alles?	78

KAPITEL 5:

TRADEN MIT DEM TREND	81
Sich mit dem Trend anfreunden	82
Superperformance und Phasenanalyse	83
Aktienkursreifung: Die vier Phasen	83
Phase 1 – Die Vernachlässigungsphase: Konsolidierung	84
Übergang von Phase 1 zu Phase 2	86
Phase 3 – Die Gipfelphase	90
Phase 4 – Abstiegsphase: Kapitulation	91
Der Zyklus der Kursreifung	93
Wie man Phase 2 lokalisiert.	96
Gezeiten reiten: Die richtige Welle abpassen.	97
Wo auf dem Berg sind wir? Die Basis entscheidet.	98
Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser.	100
Achten Sie auf eine Trendumkehr	101
Finanzaktien warnen vor drohenden Problemen	102
Vertrauen Sie Ihren Augen, nicht Ihren Ohren	104
Vierteljährliche EPS	105
Brokerhaus-Meinungen	107
Eine wesentliche Verhaltensänderung ist eine wichtige Warnung	108
Lassen Sie den Wind Ihre Segel füllen	112

KAPITEL 6:

KATEGORIEN, BRANCHENGRUPPEN UND KATALYSATOREN	113
Der Marktführer	114
Wenn teuer in Wahrheit preiswert ist	115
Der Kategorienkiller	116
Das standardisierte Konzept	116
Welche Punkte zu berücksichtigen sind, wenn Sie in ein standardisiertes Konzept investieren	117
Der starke Mitbewerber: Behalten Sie die Konkurrenz im Auge	118
Netflix geht an die Börse: Blockbuster erreicht Höchststand	120
Der institutionelle Favorit	122
Die Turnaround-Situation	122
Zyklische Werte	125
Halten Sie sich von Nachzüglern fern.	126
Bestimmte Branchengruppen führen zu neuen Bullenmärkten	128
Innovationen schaffen neue Möglichkeiten	129
Gruppenzyklusdynamik	130

Wenn der Marktführer niest, kann sich die gesamte Gruppe erkälten.	131
Neue Technologien werden zu veralteten Technologien	131

KAPITEL 7:

FUNDAMENTALDATEN, AUF DIE MAN SICH KONZENTRIEREN SOLLTE	135
Was treibt Superperformance an?	136
Warum Gewinne?	137
Erwartung und Überraschung	138
Die Gewinnüberraschung.	139
Der Kakerlaken-Effekt	140
Nicht alle Überraschungen sind gleich	141
Korrekturen der Analystenschätzungen	142
Hohe Gewinne ziehen viel Aufmerksamkeit an	143
Bringen Sie es auf den Tisch.	145
Crocs: Zum richtigen Zeitpunkt ein- und aussteigen	146
Vicor: Dreistellige Gewinne treiben den Aktienkurs nach oben	148
Gewinnbeschleunigung	149
Suchen Sie nach umsatzgestützten Gewinnen.	150
Den Trend checken	151
Jahresgewinne	151
In welchem Jahr ging es los?	152
Daran erkennen Sie eine Turnaround-Situation.	153
Entschleunigung ist eine rote Flagge	155
The Home Depot	156

KAPITEL 8:

DIE ERTRAGSQUALITÄT EINSCHÄTZEN	159
Nicht operativer oder nicht wiederkehrender Ertrag	159
Vorsicht vor frisierten Zahlen	160
Einmalige Belastungen	160
Abschreibungen und Gewinnverschiebungen	161
Vorsicht vor Profitabilität durch Kostenreduzierung	161
Margen messen	163
Worauf es schließlich ankommt	165
Prognosen der Unternehmen	168
Langfristige Prognosen.	171
Bestandsanalyse	171
Vergleichen Sie den Bestand mit dem Umsatz.	172
Dells Lösung bei Anwachsen des Bestands.	173
Analyse der Forderungen	174

Abweichende Offenlegung	176
Aus allen Rohren feuern: Der Code 33	176

KAPITEL 9:

FOLGEN SIE DEN SPITZENREITERN.	179
Synchronisieren	180
Ein Lockout	182
Die besten Aktien erreichen als Erste ihren Tiefststand	183
Das ist Ihre Chance	184
Emulex.	188
W.R. Grace & Co.	190
Säkulare Wachstumszyklen.	191
Ein klassischer Fall von Marktführerschaft.	193
Suchen Sie nach einem technischen Thema	194
Welchen Marktführer sollte ich zuerst kaufen?	196
Ein zweischneidiges Schwert	200
Anführer können zukünftigen Ärger vorhersagen	200
Lernen Sie, Anführer zu kaufen und Nachzügler zu vermeiden	202
Blenden Sie die Medien aus.	203

KAPITEL 10:

EIN BILD SAGT MEHR ALS 1 MILLION DOLLAR.	205
Können Charts Ihnen zu Superperformance verhelfen?	207
Nutzen Sie Charts als Werkzeug	207
Die Wirkung, nicht die Ursache	208
Kommt der Zug pünktlich?	209
Eins nach dem anderen	210
Halten Sie Ausschau nach Konsolidierungsphasen.	212
Das Muster der Volatilitätskontraktion	213
Die Anzahl der Kontraktionen	213
Der technische Fußabdruck.	216
Was verrät uns die Volatilitätskontraktion?	218
Das Überangebot aufspüren	219
Warum nahe eines neuen Höchststands kaufen?	220
Tiefe Korrekturmuster sind fehleranfällig	224
Zeitkomprimierung	226
Shakeouts.	227
Halten Sie Ausschau nach Anzeichen für Nachfrage	230
Kursspitzen vor einer Konsolidierung.	236
Der Pivot-Punkt	238

Handelsvolumen am Pivot-Punkt	241
Extrapolieren des Volumens im Tagesverlauf	243
Warten Sie stets ab, bis die Aktie den Pivot-Punkt erreicht	244
Squats und Reversal Recoveries	244
Woher wissen Sie, dass ein Breakout fehlgeschlagen ist?	247
Umgang mit einem Reversal am frühen Tag	247
Alles Zusammen	248
Organisation der Beobachtungsliste	251
Die natürliche Reaktion und die Tennisball-Aktion	252
Untertasse mit Boden	257
Das 3C-Muster	258
Die Kehrtwende vollziehen	260
Warum auf die Wende warten?	262
Das Livermore-System	263
Der Fehler-Reset	264
Reset beim Pivot-Fehler	265
Das Powerplay	267
Solide Fundamentaldaten versus Kursreife	271

KAPITEL 11:

KAUFEN SIE NICHT NUR DAS, WAS SIE KENNEN	273
Die Primärbasis	274
Rambus bot mehrere Kaufpunkte	278
Body Central Corp.	279
Nicht jeder Frosch verwandelt sich in einen Prinzen.	281
Von der Innovation zur Intensivstation	282

KAPITEL 12:

RISIKOMANAGEMENT TEIL 1 – DIE ART DES RISIKOS	283
Was Champions gemeinsam haben	286
Es ist nur so lange Ihr Geld, wie Sie es beschützen	286
Solide Prinzipien liefern Klarheit	287
Eine Lehrstunde bei Meister Jack	288
Verluste lassen Sie härter arbeiten	288
Zwei rauf und einen runter	290
Mich selbst überzeugen: Die Verlustanpassungsübung	291
Die Markturteile akzeptieren	293
Wissen, wann Sie falschlügen	293
Vermeiden Sie die großen Fehler	294
Werden Sie kein unfreiwilliger Investor	295

Wie tief kann es gehen?	296
Ein Ausflug ins Kasino	298
Eins zu einer Million	299
Was ist der Unterschied?	299
Was für ein Deal	300
Wenn ein Fehler zu einem Fehler wird	301
Wenn Sie sich nicht dumm fühlen, können Sie das Risiko nicht managen	301
Warum die meisten Investoren es nicht schaffen, ihre Verluste zu beschränken	302

KAPITEL 13:

RISIKOMANAGEMENT TEIL 2 – WIE MAN MIT RISIKEN UMGEHT

UND SIE KONTROLLIERT	305
Entwickeln Sie Lebensgewohnheiten	306
Notfallplanung	307
Der Initial-Stop-Loss	308
Der Wiedereintritt	308
Bei Gewinn verkaufen	309
Der Katastrophenplan	310
Verluste sind eine Funktion des erwarteten Gewinns	311
An welchem Punkt sollten Sie einen Verlust begrenzen?	312
Vermeiden Sie die Kardinalsünde des Traders	312
Integrierte Misserfolge	313
Das Risiko stets im Voraus bestimmen	314
Halten Sie Ihren Stop in Ehren	314
Mit einem Stop-Loss-Slippage umgehen	315
Wie man mit einer Pechsträhne umgeht	316
Eine Vorgehensweise, bei der die Katastrophe vorbestimmt ist	317
Lernen Sie, mit Ihren Kräften zu haushalten	318
Auf Erfolg aufbauen	319
Victor Sperandeo	319
Herunterskalieren versus Averaging-Down	320
Wann Sie Ihren Stop nach oben verschieben sollten	320
Nicht alle Kennzahlen sind gleich	321
Diversifizierung schützt Sie nicht	324
Als ich barfuß durch über 1 Meter hohen Schnee marschierte	325
DANKSAGUNG	327
ÜBER DEN AUTOR	329
INDEX	331

Dieses Buch ist meiner Mutter Lea gewidmet, die so viel von ihrem eigenen Leben opferte, um meiner Schwester und mir ein besseres zu ermöglichen.

Und meinem Vater Nate, der mich ermutigte, es zu wagen und meinen Träumen zu folgen; mögen sie beide in Frieden ruhen. Und meiner Frau Elena und meiner Tochter Angelina, meinen Leuchtuern und Versprechen für die Zukunft.

VORWORT

In den 40 Jahren meiner Tätigkeit als Investor habe ich unzählige Investmentbücher gelesen. Jetzt könnten Sie denken, ich hätte eine umfangreiche Bibliothek mit diesen Büchern, in Wahrheit ist meine Sammlung jedoch sehr klein, weil nur wenige Investmentbücher es wert sind, dass man sie behält. Zu der Handvoll lesenswerter Bücher werde ich ein weiteres hinzufügen: *Handeln wie ein Market Wizard* von Mark Minervini. Marks Buch gehört ins Bücherregal jedes Investors. Es handelt von der umfassendsten Arbeit, die ich je über das Investieren in Wachstumsaktien gelesen habe, und enthält entscheidende Details, die man in anderen gängigen Büchern zu diesem Thema nicht findet. Manche Investmentbücher behandeln lediglich die fundamentalen Gesichtspunkte des Investierens, andere wiederum beschäftigen sich nur mit den technischen Aspekten. Marks Buch verbindet die wichtigen Faktoren, die Ihnen helfen können, in Zukunft Superperformance-Aktien zu finden. Jeder möchte Aktien vom nächsten Apple Computer, Costco oder The Home Depot besitzen und Mark zeigt Ihnen, worauf Sie achten müssen.

Mark hat viele Jahre in die Erforschung der Methoden gesteckt, die ihn erfolgreich machten. Er hat aus einigen der großartigsten Investmentbücher und Forschungsarbeiten Edelsteine des Investmentwissens zutage gefördert, von deren Existenz die meisten Investoren nichts wussten. Zum Beispiel zitiert er aus *Superperformance Stocks* von Richard S. Love. Wenn Sie das mit der Erfahrung kombinieren, die er im Laufe vieler Marktzyklen sammelte, kommt dabei ein Buch heraus, das vollgepackt ist mit unverzichtbaren Ratschlägen, die jedem Investor helfen. In jedem Kapitel legt Mark jene Faktoren übersichtlich dar, die für ein erfolgreiches Investment wichtig sind. Es ist eines jener Bücher, die Sie mehrmals lesen müssen, um wirklich alles aufzunehmen, was es enthält.

Einer der besten Abschnitte dieses Buches ist Marks Beschreibung des Lebenszyklus einer Wachstumsaktie. Sie erhalten ein fundamentales und technisches Bild, wo sich eine Aktie in den verschiedenen Phasen ihres Weges vom Start in Phase 1 über die Steigerung der Gewinne und der Kursperformance in Phase 2 bis zur Gipfelbildung in Phase 3 und auf die Reise zurück nach unten befindet, wenn in Phase 4 die Gewinne schrumpfen. Er zeigt das nicht nur anhand von Kursdiagrammen, sondern auch mit Tabellen zu Erträgen

und Verkäufen, um zu veranschaulichen, was grundlegend passiert, wenn sich die Wachstumsaktie im Laufe der Zeit verändert.

In den letzten beiden Kapiteln dieses Buches, die Sie vermutlich zuerst lesen sollten, spricht Mark über Risikomanagement. Das ist wesentlich, da offenbar viele Investoren zwar die richtigen Aktien erwerben, jedoch nicht wissen, wie sie damit Profit erwirtschaften oder wann sie verkaufen sollen, wenn sich eine Position zu ihren Ungunsten verändert. Er diskutiert die psychologischen Faktoren, die die meisten Investoren davon abhalten, einen Verlust zu begrenzen. Können Sie sich vorstellen, dass ein Investor von Marks Format nur in 50 Prozent der Fälle richtigliegt und trotzdem ein Vermögen gemacht hat? Das beruht auf seinem Risikomanagement.

Ich dachte immer, um ein erfolgreicher Investor zu werden, müsse man viel Lehrgeld in Form von Verlusten an der Universität Wall Street zahlen, bevor man seinen Abschluss machen und anfangen kann, Geld zu verdienen. Mark bietet das beste Fachbuch zum wachstumsorientierten Investieren, so dass Sie sich das viele Lehrgeld sparen können. Mit seiner Hilfe, konsequenter Arbeit und Disziplin können Sie eine Ausbildung wie an einer Top-Uni zum Preis eines Hardcover-Buches erhalten. Sollten Sie bereits ein routinierter Investor sein, dann ist dieses Buch für Sie wie ein Aufbaustudium, das Ihr Investmentwissen ganz sicher ebenso erweitern wird, wie es das bei mir getan hat. Mark hat mir auch jede Menge Zeit gespart, indem er das Buch schrieb, das ich immer schreiben wollte, und er hat es besser gemacht, als ich es je könnte!

Viel Spaß, und mögen Sie alle erfolgreich investieren!

David Ryan
Dreimaliger U.S.-Investing-Champion

Tatsächlich ist der Markt brutal gegenüber den meisten Menschen, die ihn herausfordern. Aber genauso verhält es sich mit dem Mount Everest und das sollte die Leute nicht davon abhalten, ihn besteigen zu wollen – und das tut es auch nicht. Von einem Berg oder einem Markt wird lediglich erwartet, dass er keine Favoriten hat – dass er alle Herausforderer gleich behandelt ... Der Börsenhandel, oder Neudeutsch das Trading, kann intellektuell stimulierend sein und ein Weg, um Geld zu verdienen. Erfolgreich zu sein, erfordert Fähigkeiten auf höchstem Niveau und Fertigkeiten, die zu erlangen der Trader sehr hart arbeiten muss. Eine gut durchdachte und durchgeführte Transaktion ist eine Schönheit, die erfahren, genossen und erinnert sein will. Ihre Substanz sollte über die monetäre Belohnung hinausgehen. Etwas von der Erfahrung bei jedem Trade sollten Sie bewahren, für immer, denn die Erinnerung ist wichtig. Das gilt gleichermaßen für erfolglose Trades, von denen es viele geben wird. Aber selbst das Herauskommen aus einer schlechten Position, und zwar zügig, sollte Befriedigung und nicht etwa Verärgerung hervorrufen.

WILLIAM R. GALLACHER

KAPITEL 1:

EINE LESESWERTE EINLEITUNG

Champions werden nicht in Trainingshallen gemacht. Champions werden durch etwas gemacht, das sie in sich tragen – ein Verlangen, ein Traum, eine Vision.

MUHAMMAD ALI, DREIFACHER SCHWERGEWICHTSWELTMEISTER

In der Hitze des Wettkampfs laufen Champions zu ihrer vollen Stärke auf und triumphieren über reine Herausforderer. Marathonläufer gewinnen durch überlegene Ausdauer und ein gutes Tempogespräch. Am Schachbrett fällt der Sieg dem Spieler zu, der das Labyrinth der möglichen Züge klarer durchschaut, um die zum Sieg führende Kombination zu entschlüsseln. Praktisch jeder Wettbewerb zwischen Menschen wird von den wenigen dominiert, die über die auf ihrem Gebiet erforderlichen, einzigartigen Fähigkeiten und Fertigkeiten verfügen. Auf dem Aktienmarkt ist das nicht anders.

Die Investitionsstile der erfolgreichen Marktakteure mögen sich ja unterscheiden, aber siegreiche Börsenhändler verfügen ausnahmslos alle über bestimmte Schlüsseleigenschaften, die für den Erfolg unerlässlich sind. Ein Mangel an diesen Eigenschaften führt unweigerlich dazu, dass sich Ihr Geld von Ihnen verabschieden wird. Die gute Nachricht ist, dass Sie nicht mit diesen Eigenschaften geboren sein müssen. Neben dem Erlernen wirksamer Handelsstrategien können Sie die Mentalität und emotionale Disziplin entwickeln, die nötig sind, um auf dem Aktienmarkt große Siege einzufahren. Zwei Dinge sind erforderlich: das Verlangen nach Erfolg und eine Erfolgsstrategie. In *Handeln wie ein Market Wizard: Wie Sie mit Aktien in jedem Markt eine überdurchschnittliche Performance erzielen* werde ich Ihnen zeigen, wie mich meine Erfolgsstrategie zum Sieg geführt hat und wie sie dasselbe bei Ihnen bewirken kann.

Fast mein gesamtes Leben als Erwachsener habe ich an der Börse gehandelt und investiert: Als ich dieses Buch verfasste, waren es bereits mehr als 30 Jahre. Mit Aktienhandel

habe ich meinen Lebensunterhalt verdient und letztlich mein Vermögen gemacht. Gestartet mit nur ein paar Tausend Dollar, konnte ich meine Gewinne wieder einsetzen und war mit 34 Jahren Multimillionär. Aber selbst wenn ich durch den Börsenhandel nicht reich geworden wäre, würde ich dem heute noch nachgehen. Für mich ist das Traden nicht nur ein Sport oder eine Möglichkeit zum Geldverdienen; Trading ist mein Leben.

Ich war nicht von Anfang an erfolgreich. Zu Beginn unterliefen mir die gleichen Fehler wie jedem neuen Investor. Aber im Laufe jahrelanger Analyse und Praxis erlangte ich schrittweise das nötige Know-how, um jene Art von Performance zu erreichen, von der man für gewöhnlich nur liest. Ich rede von überdurchschnittlicher Performance. Es gibt einen großen Unterschied zwischen dem Erwirtschaften einer anständigen Rendite am Aktienmarkt und der überdurchschnittlichen Performance und dieser Unterschied kann lebensverändernd sein. Ob Sie nun Steuerberater, Lehrer, Arzt, Anwalt, Klempner oder gar pleite und arbeitslos sind – so wie ich, als ich damit anfang –, glauben Sie mir, Sie können überdurchschnittliche Performance erreichen.

Erfolg bedarf der Gelegenheit. Der Aktienmarkt liefert tagtäglich unglaubliche Gelegenheiten. In jeder Branche tauchen ständig neue Unternehmen als Marktführer auf, von medizinischen Hightech-Geräten bis zu Einzelhandelsgeschäften und Restaurants in Ihrer unmittelbaren Nachbarschaft. Um sie zu entdecken und von ihrem Erfolg zu profitieren, müssen Sie über das Know-how und die Disziplin verfügen, geeignete Investmentmethoden anzuwenden. Auf den folgenden Seiten werde ich Ihnen verraten, wie sie das Fachwissen entwickeln, Ihren nächsten Superperformer zu finden.

Folgen Sie ihren Träumen und glauben Sie an sich

»Unmöglich« ist nur ein großes Wort, gesprochen von kleinen Männern, die es einfacher finden, in der Welt zu leben, die ihnen gegeben wurde, als die Kraft auszuloten, die sie haben, um die Welt zu verändern.

LAILA ALI

Hingabe und das Verlangen, erfolgreich zu sein, sind definitiv Voraussetzungen für Superperformance an der Börse. Nicht notwendig sind dagegen gängige Meinungen oder eine Hochschulausbildung. Meine Ausbildung durch das wahre Leben begann als Jugendlicher. Im Alter von 15 Jahren brach ich in der achten Klasse die Schule ab, was bedeutet, dass ich nahezu vollständiger Autodidakt bin. Ja, Sie haben richtig gelesen. Mit 15 endete meine Schullaufbahn und ich habe nie eine Hochschule als Student von innen gesehen. Aber ich verfügte über einen Hunger nach Wissen und ein brennendes Verlangen nach Erfolg. Ich wollte der beste Trader werden, der ich nur sein konnte. Also wurde ich zu einem geradezu

besessenen Studenten des Aktienmarktes, seiner Geschichte und des menschlichen Verhaltens. Ich begann damit, dass ich in der örtlichen Bücherei die Finanznachrichten und Börsenberichte las. Im Laufe der Jahre habe ich eine unvorstellbare Zahl von Investmentbüchern gelesen, einschließlich den mehr als 1000 Titeln in meiner Privatbibliothek.

In Anbetracht meines geringen Startkapitals und der nicht vorhandenen formalen Bildung halten manche Menschen mein Ausmaß an Erfolg für unwahrscheinlich, wenn nicht gar unmöglich. Einige versuchten sogar, mich während meines Weges zu entmutigen. Vermutlich werden auch Sie Menschen begegnen, die Sie davon abbringen wollen, es auch nur zu versuchen. Sie werden Sätze hören wie »Das ist ein Glücksspiel«, »Du zockst« und »Aktien sind zu riskant«. Lassen Sie sich von niemandem einreden, dass Sie es nicht können. Diejenigen, die eine überdurchschnittliche Performance mit Aktien für unmöglich halten, sagen das nur, weil es ihnen nie gelungen ist und sie es sich deshalb nur schwer vorstellen können. Ignorieren Sie jede Art von Entmutigung und richten Sie Ihre Aufmerksamkeit stattdessen auf die befähigenden Prinzipien, die ich Ihnen nun vorstellen werde. Wenn Sie Zeit in das Studieren und Anwenden dieser Prinzipien investieren, können auch Sie Ergebnisse realisieren, die selbst die ehrgeizigsten Optimisten erstaunen werden. Und dieselben Leute, die Ihnen gesagt haben, es sei unmöglich, werden Ihnen jene Frage stellen, die sie auch immer an mich richten: »Wie hast Du das gemacht?

Und der Handel wird Euch frei machen

Von Anfang an habe ich den Aktienmarkt als die ultimative Möglichkeit zum Geldverdienen angesehen. Das Traden lockte mich auch deshalb, weil mir die Vorstellung gefiel, die Freiheit zu haben, von zu Hause zu arbeiten und selbst die Verantwortung für meinen Erfolg zu übernehmen. Als Jugendlicher versuchte ich mich an verschiedenen Geschäftsideen, aber trotz meiner Begeisterung fehlte dieses brennende Verlangen. Schließlich wurde mir klar, dass meine größte Leidenschaft die Freiheit war – die Freiheit zu tun, was ich wollte, wann ich es wollte und wo ich es wollte.

Eines Tages dämmerte es mir; das Leben ist reich, auch wenn du es nicht bist. Ich erkannte, dass jeden Tag Dinge passieren, gute wie schlechte, und dass es nur eine Frage der Entscheidung war, wovon ich ein Teil sein wollte. Menschen wurden am Aktienmarkt reich. Also sagte ich mir: Warum nicht einer von ihnen sein? Ich nahm an, wenn ich lernte, wie man in den Markt investiert und erfolgreich tradet, könnte ich meinen Traum von finanzieller Freiheit und, was noch wichtiger war, von persönlicher Freiheit umsetzen. Davon abgesehen, wer würde schon einen Schulabbrecher ohne Abschluss einstellen? Im Aktienmarkt sah ich den vorurteilsfreien Ort der unbegrenzten Möglichkeiten. Der Autor und erfolgreiche Geschäftsmann Harvey Mackay hat es perfekt formuliert: »Optimisten haben recht. Pessimisten ebenfalls. Es liegt an dir, was von beiden du sein willst.«

Das Beste aus beiden Welten erreichen

Als ich in den frühen 1980ern mit dem Traden begann, verfügte ich lediglich über ein paar Tausend Dollar Investitionskapital. Ich musste hohe Erträge auf meinem relativ kleinen Depot einfahren, um davon leben zu können und auch noch ein bisschen Handelskapital übrig zu haben. Das zwang mich, an meinem Timing zu feilen und die nötigen Strategien zu erlernen, um Tag für Tag kontinuierlich Profite aus dem Aktienmarkt zu holen. Wie ein Pokerspieler, der sich mühsam und stetig seinen Lebensunterhalt erkämpft, während er sich beharrlich sein Einsatzkapital aufbaut, wurde ich zu einem Aktienmarkt-»Multitalent«.

Meine Philosophie und meine Herangehensweise an das Trading sind die eines konservativen, aggressiven Opportunisten. Das mag sich anhören wie ein Widerspruch, ist es aber nicht. Es bedeutet lediglich, dass mein Stil darin besteht, potenzielle Belohnungen aggressiv zu verfolgen und gleichzeitig extrem risikobewusst zu sein. Obschon ich aggressiv investieren oder traden mag, beginnt mein Gedankenprozess stets mit »Wie viel kann ich verlieren?« und nicht mit »Wie viel kann ich gewinnen?«.

Während meiner 30 Jahre als Aktienhändler habe ich entdeckt, dass die »Risiko zuerst«-Herangehensweise für mich am besten funktioniert. Sie ermöglicht mir, nicht einfach nur irgendwie oder auch nur gut zu performen, sondern überdurchschnittliche Performance zu erreichen – von 1994 bis 2000 im Schnitt 220 Prozent pro Jahr (ein aufsummierter Gesamtertrag von 33 500 Prozent), einschließlich einem Sieg bei der United States Investing Championship im Jahr 1997. Meine Vorgehensweise erwies sich auch dann als von unschätzbarem Wert, als ich sie am dringendsten brauchte: Sie ließ mich rechtzeitig aus acht Bärenmärkten aussteigen, einschließlich zweien der übelsten Kursabstürze in der Geschichte des amerikanischen Aktienmarktes. Indem ich an einer disziplinierten Strategie festhielt, war ich in der Lage, das wichtigste Ziel von allen zu erreichen: mein Handelskonto zu schützen und die Profite zu bewahren, die ich während der vorangegangenen Bullenmärkte eingefahren hatte.

Investieren Sie als Erstes in sich selbst

Als ich in den frühen 1980ern mit dem Traden anfang, durchlitt ich eine sechsjährige Phase, in der ich mit Aktien im Grunde kein Geld verdiente. Erst 1989 stellten sich die ersten bedeutenden Erfolge ein. Genau genommen fuhr ich einen Nettoverlust ein. Wieso ich trotzdem weitermachte? Bedingungslose Beharrlichkeit. Wenn Sie den unerschütterlichen Entschluss zu einem bestimmten Lebensweg fassen, verschaffen Sie sich im Rennen um den Erfolg einen enormen Wettbewerbsvorsprung. Warum? Weil die meisten Menschen eine natürliche Tendenz aufweisen zu *überschätzen*, was sie kurzfristig erreichen können, und zu *unterschätzen*, was sie auf lange Sicht erreichen können. Diese Menschen glauben,

sie hätten sich einer Sache verpflichtet, aber wenn sie auf Schwierigkeiten stoßen, verlieren sie an Schwung oder geben ganz auf.

Die meisten Menschen interessieren sich für das Traden, aber nur wenige verschreiben sich dem wirklich. Der Unterschied zwischen Interesse und Verpflichtung ist der Wille, nicht aufzugeben. Wenn Sie sich zu etwas verpflichten, bleibt Ihnen gar nichts anderes übrig, als erfolgreich zu sein. Sich zu interessieren, lässt Sie anfangen, aber Verpflichtung bringt Sie über die Ziellinie. Die erste und beste Investition, die Sie vornehmen können, ist die in Sie selbst, eine Verpflichtung, das zu tun, was nötig ist, und durchzuhalten. Durchhaltevermögen ist wichtiger als Fachwissen. Bei allem, was Sie erreichen wollen, müssen Sie beharrlich sein. Fachwissen und Fertigkeiten können durch Lernen und Üben erworben werden, aber wer aufgibt, wird nie Großes erreichen.

Wenn Gelegenheit auf Vorbereitetsein trifft

Wenn Leute meine Erfolgsgeschichte hören, stellen sie zwei Fragen am häufigsten: »Wie haben Sie das gemacht?« und »Hatten Sie einfach Glück?«. Dahinter steckt die Annahme, dass ich entweder große Risiken eingegangen bin oder einfach Glück hatte.

Und wie *habe* ich es gemacht?

Jahrelang arbeitete ich daran, meine Trading-Fähigkeiten zu perfektionieren, rackerte mich 70 bis 80 Stunden die Woche ab, blieb oft bis Sonnenaufgang wach und grübelte über Aktiencharts und Unternehmensfinanzen. Auch wenn die Ergebnisse noch nicht da waren, machte ich weiter. Ich verbrachte Jahre damit, die sprichwörtliche Spreu vom Weizen zu trennen, perfektionierte meine Methode durch das Analysieren meiner Erfolge und, noch wichtiger, meiner Misserfolge. Ich investierte zahllose Stunden in das Lernen, wie großartige Investoren an den Markt herangingen, wie sie Handelsstrategien ersannen und umsetzten und eine emotionale Disziplin entwickelten, die nötig war, um ihre Modelle zu befolgen.

Und dann passierte etwas Wunderbares. Meine Vorbereitung traf auf eine Gelegenheit. Jahrelang hatte ich an meinen Fähigkeiten gefeilt und 1991 war ich vollständig ausgestattet, um mir einen gerade auftretenden Bullenmarkt zunutze zu machen. Mit all den Lektionen, die ich in den 1980ern in den Versuch-und-Irrtum-Tagen gelernt hatte, war die Gelegenheit in Reichweite und ich bekam meine Chance, den Ball aus dem Stadion zu schlagen. Ich war hundertprozentig vorbereitet, wie ein olympischer Athlet, der wie verrückt trainiert hat und nun bereit ist, perfekt zu performen.

Gelegenheiten auf dem Aktienmarkt können sich sehr plötzlich bieten. Um sie ergreifen zu können, müssen Sie gewappnet und bereit zum Handeln sein. In diesem Moment bereitet sich irgendwo auf der Welt jemand unermüdlich darauf vor, erfolgreich zu sein. Wenn Sie sich nicht vorbereiten, wird dieser Jemand vermutlich das große Geld machen, während

Sie nur davon träumen, was hätte sein können und was Sie hätten tun sollen. Deshalb: Vorbereiten, vorbereiten, vorbereiten, denn wenn die Gelegenheit an die Tür klopft, was sie definitiv tun wird, möchten Sie zur Stelle sein und öffnen.

Nachhaltiges Wissen zulegen

Auf den folgenden Seiten werde ich nicht nur Unmengen von Informationen mit Ihnen teilen, sondern auch spezifische Vorgehensweisen, die Ihnen beim Aktienhandel helfen. Aber es gibt keinen Ersatz für Erfahrungen im echten Leben. Genauso wie Sie nicht durch ein Buch das Fahrradfahren lernen können, besteht der einzige Weg, Erfahrung zu sammeln, im Handeln und Hervorbringen von Resultaten, um dann aus diesen Resultaten zu lernen, aus guten wie aus schlechten. Bedauerlicherweise kann Erfahrung nicht mittels Infusion verabreicht werden, sie muss im Laufe der Zeit persönlich erworben werden. Aber während Sie Ihre Lernkurve durchlaufen und dabei Prüfungen und Schwierigkeiten überstehen müssen, denken Sie daran, dass Ihnen die Fähigkeit des kompetenten Tradens nie mehr genommen werden kann, sobald Sie sie erlangt haben. Niemand kann Sie aus Ihrer Fähigkeit »entlassen«, so wie ein Chef Ihnen die Stelle kündigen kann; es gibt nur Sie und den Markt. Alles, was Sie gelernt haben, und die Erfahrungen, die Sie gewonnen haben, können noch viele Jahre Früchte tragen. Und genau das macht erworbenes Wissen und Erfahrungen aus erster Hand zum großartigsten Werkzeug, um erfolgreich zu sein und beim Aktienhandel ebenso wie im Leben darauf aufzubauen.

Lassen Sie Leidenschaft das Steuer übernehmen

Die besten Trader wachen jeden Tag mit einer Begeisterung für das Traden und die Aktienspekulation auf. Sie können es gar nicht erwarten, jeden Tag zur Arbeit zu gehen und *ihren* nächsten Superperformer zu finden. Sie fühlen sich vom Markt herausgefordert und verspüren die gleiche Leidenschaft und Begeisterung, die Athleten zu Höchstleistungen treibt. Michael Jordan wurde zum größten Basketballspieler der Geschichte, weil er eine Leidenschaft für dieses Spiel hegte, und nicht, weil ihn die Verdienstmöglichkeiten als Markenbotschafter motivierten. Genauso ist es bei großartigen Tradern. Nicht Geld allein ist ihre Motivation, sondern vor allem ihre Leidenschaft, zu dem Besten zu werden, der sie sein können.

Leidenschaft können Sie nicht lernen; sie kommt aus Ihnen heraus. Leidenschaft übersteigt monetäre Belohnungen. Aber keine Sorge, wenn Sie etwas tun, das Ihnen wirklich Spaß macht und in dem Sie gut sind – ob Sie nun der beste Schriftsteller, der beste Anwalt, Archäologe oder Basketballspieler oder die weltweit größte Koryphäe auf dem Gebiet der

Mistkäfer sind –, wird das Geld zu Ihnen finden. Ich erlangte meinen größten Erfolg, als ich endlich entschied, nicht mehr an Geld zu denken, sondern mich darauf zu konzentrieren, der bestmögliche Trader zu werden. Und dann kam auch das Geld.

Diejenigen von Ihnen, die das Investieren und die Kunst des Spekulierens genießen, können die notwendigen Vorgehensweisen und Wissensgebiete erlernen, um auf dem Aktienmarkt erfolgreich zu sein. Konzentrieren Sie sich darauf, so gut wie möglich zu sein, und dann stellt sich das Geld schon ein. Entscheidend ist, dass Sie sich von Ihrer Leidenschaft antreiben lassen.

Der beste Zeitpunkt, um anzufangen

Sie müssen nicht großartig sein, um anzufangen, aber Sie müssen anfangen, um großartig zu werden.

LES BROWN

Tagtäglich bietet sich uns die Möglichkeit, Entscheidungen zu treffen und unsere Zukunft zu gestalten; jeder Tag ist der erste vom Rest unseres Lebens. Irgendwann sind diese Tage vorbei. Sie können sich entscheiden, aus Ihren Fehlern zu lernen oder sie zu bedauern, und auch, sich an Ihren Triumphen zu erfreuen; aber je früher Sie damit beginnen, Ihren Träumen zu folgen, desto früher können Sie diese Realität werden lassen. Wenn Sie im Aktienhandel wirklich erfolgreich sein wollen, sollten Sie sofort loslegen. Sie brauchen von niemandem die Erlaubnis oder einen anderen Grund, als dass Sie entschieden haben, nicht noch mehr wertvolle Zeit zu verschwenden, die Sie nie zurückbekommen werden. Alles beginnt damit, dass Sie anfangen! Sie können träumen, Sie können positiv denken, Sie können planen und Ziele setzen, aber wenn Sie nicht zur Tat schreiten, wird nichts davon realisiert. In seinem Buch *Possibility Thinking* sagte Robert Schuller: »Es ist besser, etwas nicht perfekt zu machen, als fehlerlos nichts zu tun.« Ein Gramm Handeln ist so viel wert wie mehrere Pfund Theorie. Am Aktienmarkt können Sie Entschuldigungen finden oder Geld verdienen, aber Sie können nicht beides tun.

Es genügt nicht, Kenntnisse zu haben, einen Traum oder Leidenschaft; es geht darum, was Sie mit dem anfangen, von dem Sie wissen, dass es zählt. Selbst wenn Sie nicht vermögend werden, indem Sie das tun, wofür Sie eine Leidenschaft hegen, werden Sie zumindest glücklich sein. Ihre größte Chance auf Erfolg im Leben besteht darin, das zu tun, was Ihnen Spaß macht, und alles hineinzustecken, was Sie zu bieten haben. Wenn Sie jeden Morgen aufstehen und das lieben, was Sie tun, werden Sie keinen einzigen Tag in Ihrem Leben arbeiten. Diese Tage können heute beginnen. Der beste Zeitpunkt, um anzufangen, ist jetzt!

Der Zeitpunkt, sich mitzuteilen

Falls Sie – langfristig – nicht jedem erzählen können, was Sie eigentlich machen, dann ist das, was Sie tun, wertlos.

ERWIN SCHRÖDINGER

Vielleicht fragen Sie sich, warum ich mich entschieden habe, dieses Buch jetzt zu schreiben. Vor mehr als einem Jahrzehnt traten diesbezüglich mehrere große Verlage an mich heran, aber ich entschied mich dagegen. Natürlich, ein Buch zu veröffentlichen, verschafft Glaubwürdigkeit und Ansehen und stärkt möglicherweise das Ego. Obwohl die Angebote verlockend waren, zögerte ich. Ich dachte mir: Warum soll ich für relativ wenig Geld mein hart erarbeitetes Wissen weggeben, vor allem, da die meisten Menschen es vermutlich gar nicht richtig nutzen werden? Zugegeben, ich war ein bisschen zynisch. Aber dann wurde mir klar: Wenn sich auch nur ein Mensch so bemühen würde wie ich in meinen Anfangsjahren, dann könnte mein Buch diesem Menschen helfen, seine oder ihre Ziele zu erreichen. Vielleicht könnte meine Arbeit auch noch für jemand anderen etwas bewirken; und vielleicht sind Sie derjenige.

Schon mit Anfang 20 inspirierten mich die Worte von Dr. Wayne Dyer, dem international bekannten Motivationsredner und Autor. Vor nicht allzu langer Zeit las ich erneut sein Buch *Die 10 Geheimnisse für Erfolg und inneren Frieden*. Es enthält ein Kapitel mit dem Titel: »Lass die Musik in dir nicht verstummen«. Dieses Kapitel traf bei mir einen Nerv. Mein Vater verstarb relativ jung, in seinen Fünfzigern. Später erkrankte meine Mutter und schied kürzlich nach langem Kampf gegen ihre Krankheit dahin. Das veranlasste mich, über mein Leben nachzudenken. Im Laufe der Jahre habe ich eine Schatztruhe an Allgemein- und Fachwissen zusammengetragen und mir wurde klar, dass es eine Schande wäre, dies alles in Vergessenheit geraten zu lassen. Von großartigen Tradern geschriebene Bücher lieferten mir die Grundlage, auf der ich aufbauen konnte – sie reichten quasi den Stab an mich weiter. Es wäre schön, wenn auf ähnliche Weise andere von meiner Arbeit profitieren und sie weiterentwickeln könnten.

Der Aktienmarkt liefert auf Erden die größte Möglichkeit für finanzielle Belohnungen. Er bietet großartige Lehrstunden für jene, die gewinnen, und denen, die verlieren – eine Ausbildung, die weit über das Handeln und Investieren hinausgeht. Zweifellos verschafft Ihnen der Aktienmarkt unglaubliche Hochgefühle, wenn Sie gewinnen, und eine tiefe Demut, wenn Sie verlieren. Es ist das großartigste Spiel auf dieser Welt, und für mich hat es sich auch als die großartigste *Geschäftsmöglichkeit* auf Erden erwiesen.

Um mit dem Investieren in Aktien Profite zu erzielen, müssen Sie drei richtige Entscheidungen treffen: Was Sie kaufen, wann Sie kaufen und wann Sie verkaufen. Nicht alle Entscheidungen werden sich als richtig erweisen, aber sie *können* klug sein. Mein Ziel

besteht darin, Sie dabei zu unterstützen, beim Fällen dieser drei Entscheidungen Ihr Bestes zu geben, so dass Sie eine *erstklassige Entscheidung* treffen. Ich habe den Großteil meines Lebens damit verbracht, meine Trading-Methode zu perfektionieren, und auf den folgenden Seiten werde ich Ihnen diese Prinzipien nun detailliert vorstellen. Ausgerüstet mit diesem wertvollen Wissen, vertraue ich darauf, dass Sie ebenfalls in den Genuss von Erfolg am Aktienmarkt kommen werden und den Stab ebenfalls weiterreichen.

Die meisten Beispiele in diesem Buch beinhalten Aktien, die ich zwischen 1984 und 2012 selbst gehandelt habe. Diese »praxiserprobte« Recherche liegt mir sehr am Herzen. Ich hoffe, Sie werden aus diesem hart erarbeiteten Wissen nützliche Erkenntnisse ziehen, und dass Sie meine Erfolgsgeschichte zu überdurchschnittlicher Performance bei Aktien und im Leben inspirieren wird. Wenn Sie bereit sind, zu arbeiten und an sich zu glauben, ist alles möglich.

